TechnipFMC

Communiqué de presse

TechnipFMC annonce ses résultats du quatrième trimestre 2018

- **Le carnet de commandes sur l'ensemble de l'exercice s'élève à 14,3 milliards de dollars, soit une progression de 40 % par rapport à l'exercice précédent**
- **L'excellente réalisation du projet Yamal LNG permet une livraison anticipée du Train nº 3**
- **Enregistrement d'un montant de 1,7 milliards de dollars au titre de charges de dépréciation d'actifs hors trésorerie après imposition**
- **Distributions, pour l'exercice complet, de 681 millions de dollars provenant des dividendes et du rachat d'actions**

LONDRES, PARIS, HOUSTON, 20 février 2019 – TechnipFMC plc (NYSE : FTI) (Paris : FTI) a annoncé aujourd'hui ses résultats du quatrième trimestre 2018.

Le chiffre d'affaires global de la Société atteint 3 323 millions de dollars. La Société a enregistré une perte nette de 2 259,3 millions de dollars, soit une perte nette par action diluée de 5,00 dollars. Sont inclus dans ce résultat 2 220,3 millions de dollars au titre de charges et crédits après imposition, soit 4,91 dollars par action diluée. La perte nette ajustée s'est établie à 39 millions de dollars, soit 0,09 dollar par action diluée.

Le total des charges et crédits après impôts pour le trimestre, qui s'est établi à 2 220,3 millions de dollars, comprend les éléments suivants :

1) Charges et crédits après impôts ayant une incidence sur les résultats d'exploitation de 2 006,1 millions de dollars, dont les éléments suivants (voir annexe 8) :
   - Des dépréciations d'actifs totalisant 1 688,8 millions de dollars pour l'écart d'acquisition et les autres immobilisations ;
   - Une provision de 280 millions de dollars correspondant au probable montant estimé pour parvenir au règlement global des enquêtes relatives à des projets historiques ; et
   - Des charges de restructuration, des coûts de fusionet des ajustements comptables liés au prix d'achat totalisant 37,3 millions de dollars

2) Charges et crédits ayant une incidence sur la provision fiscale de 214,2 millions de dollars, qui comprend les éléments suivants (voir annexe 8) :
   - Une provision fiscale de 11,8 millions de dollars pour la mise en concordance de la réforme fiscale américaine ; et
   - Une provision fiscale pour moins-value de 202,4 millions de dollars.

L'EBITDA ajusté, qui exclut les charges et les crédits avant impôts, atteint 342,4 millions de dollars et la marge d'EBITDA ajusté est de 10,3 % (voir annexe 9).

Les autres éléments avant impôts significatifs ayant eu une incidence au cours du trimestre et pour lesquels nous ne fournissons pas de prévisions, s'établissent comme suit :

- Des pertes de change de 38,7 millions de dollars, soit 0,05 dollar par action diluée après impôt ; et
- Une augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises d'un montant de 108,8 millions de dollars, soit 0,24 dollar par action diluée, après impôts.

Résumé des états financiers – Quatrième trimestre 2018

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

(en millions sauf montants par action)	Trimestre clos le 31 décembre 2018	Trimestre clos le 31 décembre 2017	Variation
Chiffre d'affaires	3 323,0 $	3 683,0 $	(9,8 %)
Résultat net (perte)	(2 259,3) $	(153,9) $	n/m
BPA dilué (perte)	(5,00) $	(0,33) $	n/m
EBITDA ajusté	342,4 $	525,0 $	(34,8 %)
Marge d'EBITDA ajusté	10,3 %	14,3 %	(395 pbs)
Résultat net ajusté (perte)	(39,0) $	90,9 $	n/m
BPA ajusté (perte) après dilution	(0,09) $	0,20 $	n/m
Prise de commandes	2 925,1 $	2 991,9 $	(2,2 %)
Carnet de commandes	14 560,0 $	12 982,8 $	12,1 %

Comme nous l'avons déjà communiqué, nous coopérons avec les autorités américaines, brésiliennes et françaises dans le cadre de leurs enquêtes sur des violations potentielles de lois et réglementations anti-corruption en lien avec d'anciens projets réalisés au Brésil, en Guinée équatoriale et au Ghana ainsi que le contrat avec Unaoil. Ces autorités nous ont informés qu'elles coordonnaient leurs enquêtes et que celles-ci pourraient déboucher sur un règlement global.

Ces affaires ont progressé à un point où le montant probable du règlement global avec l'ensemble des autorités est estimé à 280 millions de dollars, pour lequel nous avons constitué une provision au titre du quatrième trimestre et de l'exercice clos le 31 décembre 2018. Ces affaires impliquent des négociations avec les autorités judiciaires dans trois juridictions distinctes. Il n'est pas certain que nous puissions parvenir à un règlement global, ni que la provision prévue soit suffisante.

Résultats annuels 2018

Le chiffre d'affaires global de la Société atteint 12 552,9 millions de dollars. La Société a enregistré une perte nette de 1 921,6 millions de dollars, soit une perte nette diluée par action de 4,20 dollars. Sont inclus dans ce résultat 2 298,7 millions de dollars de charges et crédits après imposition, soit 5,02 dollars par action diluée. Le bénéfice net ajusté s'établi à 377,1 millions de dollars, soit 0,82 dollar par action diluée.

Le total des charges et crédits après impôts pour l'exercice complet, qui s'est établi à 2 298,7 millions de dollars, comprend les éléments suivants :

1) Charges et crédits après impôts ayant une incidence sur les résultats d'exploitation de 2 073,1 millions de dollars, dont les éléments suivants (voir annexe 8) :
   - Des dépréciations d'actifs totalisant 1 698,2 millions de dollars pour l'écart d'acquisition et les autres immobilisations ;
   - Une provision de 280 millions de dollars d'estimation probable pour le règlement global des enquêtes relatives à des projets historiques ; et
   - Des charges de restructuration, des coûts de fusionet des ajustements comptables liés au prix d'achat totalisant 94,9 millions de dollars

2) Charges et crédits ayant une incidence sur la provision fiscale de 225,6 millions de dollars, qui comprend les éléments suivants (voir annexe 8) :
   - Une provision fiscale de 11,8 millions de dollars pour la mise en concordance de la réforme fiscale américaine ; et
   - Une provision fiscale pour moins-value de 213,8 millions de dollars.

L'EBITDA ajusté, qui exclut les charges et les crédits, atteint 1 536,8 millions de dollars et la marge d'EBITDA ajusté est de 12,2 % (voir annexe 10).

Les autres éléments avant impôts significatifs ayant eu une incidence au cours du trimestre et pour lesquels nous ne fournissons pas de prévisions, s'établissent comme suit :

- Des pertes de change de 116,5 millions de dollars après impôts, soit 0,16 dollar par action diluée après impôt ; et
- Une augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises d'un montant de 322,3 millions de dollars, soit 0,70 dollar par action diluée, après impôts.

Résumé des états financiers pour l'ensemble de l'exercice 2018

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

(en millions sauf montants par action)	Exercice clos le 31 décembre 2018	Exercice clos le 31 décembre 2017	Variation
Chiffre d'affaires	12 552,9 $	15 056,9 $	(16,6 %)
Résultat net (perte)	(1 921,6) $	113,3 $	n/m
BPA dilué (perte)	(4,20) $	0,24 $	n/m
EBITDA ajusté	1 536,8 $	1 983,0 $	(22,5 %)
Marge d'EBITDA ajusté	12,2 %	13,2 %	(93 pbs)
Résultat net ajusté (perte)	377,1 $	603,5 $	(37,5 %)
BPA ajusté (perte) après dilution	0,82 $	1,29 $	(36,4 %)
Prise de commandes	14 291,0 $	10 196,3 $	40,2 %
Carnet de commandes	14 560,0 $	12 982,8 $	12,1 %

Doug Pferdehirt, Directeur Général de TechnipFMC, a déclaré : « De nombreuses réalisations importantes ont contribué à notre réussite en 2018. Nous avons dépassé pour la deuxième année consécutive l'ensemble des objectifs financiers que nous nous étions fixés, un résultat que nous devons en grande partie à la qualité de réalisation de nos projets dans l'onshore et l'offshore, comme en témoigne le démarrage anticipé des trains 2 et 3 du projet Yamal LNG. Nous avons également franchi des étapes importantes dans le Subsea avec, par exemple, la livraison réussie des premiers projets EPCI intégrés (iEPCI™) de notre industrie ou encore la commercialisation de notre offre Subsea 2.0™. »

« Nos prises de commandes sur l'ensemble de l'exercice ont atteint un montant de 14,3 milliards de dollars, ce qui représente une progression de 40 % par rapport à l'exercice précédent. Le montant de nos prises de commandes a dépassé celui de notre chiffre d'affaires dans tous nos segments d'activité, dont le segment Onshore/Offshore qui, avec plusieurs contrats clés dans le secteur aval et dans la pétrochimie, a vu ses prises de commandes progresser de 95% par rapport à l'exercice précédent. En ce qui concerne le segment Surface Technologies, notre offre, hors Amériques, a entraîné une hausse de 36 % des prises de commandes par rapport à l'exercice précédent. »

« Au cours du trimestre, nous avons progressé sur les enquêtes en cours portant sur d'anciens projets. Nous avons à ce titre constitué une provision de 280 millions de dollars correspondant au probable montant estimé pour parvenir à un règlement global. Nous continuons de coopérer avec les autorités afin de conclure cette affaire. »

Doug Pferdehirt a poursuivi : « Dans le segment du Subsea, le marché se dirige rapidement vers une plus grande intégration des projets. Pour 2019, nous avons déjà remporté deux nouveaux projets intégrés iEPCI™ auprès de BP et Lundin ; il s'agit pour tous les deux de leur premier projet iEPCI™. Nous sommes confiants que notre offre et notre expérience uniques en la matière mèneront à une nouvelle croissance de notre carnet de commandes iEPCI™ au cours du prochain exercice. Nous anticipons également une accélération de la croissance de nos services dans le subsea due à la fois à des investissements internes et à la croissance de l'activité sur le marché. »

« La reprise de l'activité dans le secteur du GNL s'est également confirmée avec une nouvelle vague d'opportunités de projets importants dans ce secteur. La sélectivité demeure la clé du succès de nos projets. Grâce à notre présence mondiale, nous sommes en mesure de suivre, sur les quatre continents, aussi bien les nouveaux projets que les extensions d'infrastructures existantes, ce qui représente un portefeuille substantiel d'opportunités. Nous nous appuierons sur nos références les plus emblématiques, sur nos positions historiques et sur nos relations clients pour nous tourner vers les projets les plus stratégiques et offrant les meilleures chances d'une réalisation réussie.»

« En ce qui concerne le segment Surface Technologies, la forte croissance des prises de commandes et du carnet de commandes au cours du deuxième semestre de l'année 2018 renforce encore davantage notre conviction d'une hausse de l'activité dans ce segment hors Amériques, notamment au Moyen-Orient. Notre activité en Amérique du Nord continue d'être modérée. Nous anticipons toutefois une croissance au second semestre 2019, en partie due à une augmentation des capacités de pipeline dans la région du Bassin permien. »

« L’allocation rigoureuse de nos capitaux demeure notre priorité. Nous nous attachons à orienter nos dépenses d’investissement vers nos marchés qui présentent les meilleures opportunités de croissance et de rentabilité. En 2018, nous avons également reversé 681 millions de dollars à nos actionnaires sous forme de dividendes et de rachats d’actions. »

Doug Pferdehirt a conclu ainsi : « Grâce au travail acharné et au dévouement des plus de 37 000 femmes et hommes de TechnipFMC, nous avons fait mieux que tirer notre épingle du jeu dans un secteur en phase de ralentissement. Nous sommes parvenus à nous imposer avec succès comme les pionniers d’un nouveau modèle intégré de projets dans le Subsea, et avons renoué avec la croissance sur l’ensemble de notre carnet de commandes, ce qui nous place en bonne position pour poursuivre sur la voie du succès en 2019 et au-delà. »

Subsea

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

(En millions)	Trimestre clos le 31 décembre 2018	Trimestre clos le 31 décembre 2017	Variation
Chiffre d'affaires	1 233,3 $	1 292,2 $	(4,6 %)
Résultat d'exploitation	(1 739,5) $	67,4 $	n/m
EBITDA ajusté	148,5 $	244,1 $	(39,2 %)
Marge d'EBITDA ajusté	12,0 %	18,9 %	(685 pbs)
Prise de commandes	880,6 $	1 724,8 $	(48,9 %)
Carnet de commandes	5 999,6 $	6 203,9 $	(3,3 %)

Au quatrième trimestre, le segment Subsea a enregistré un chiffre d'affaires de 1 233,3 millions de dollars. Cela représente une baisse de 4,6 % par rapport à l'exercice précédent qui s'explique par l'achèvement ou l'achèvement prochain de certains projets en Afrique, cette baisse ayant été par ailleurs largement compensée par l'augmentation de l'activité en Amérique du Nord, dans la région Asie-Pacifique ainsi qu'en Amérique du Sud.

Sur le trimestre, la Société a enregistré des charges de dépréciation d'actifs avant imposition pour un montant total de 1 775,6 millions de dollars pour le segment Subsea. Ces charges hors trésorerie ont résulté de notre évaluation annuelle de notre activité et de nos actifs à leur juste valeur ; elles incluent les dépréciations de l'écart d'acquisition et des immobilisations, y compris une réduction de la valeur comptable de certains navires de notre flotte.

Le segment Subsea a enregistré une perte d'exploitation de 1 739,5 millions de dollars ; les résultats d'exploitation incluent des charges avant imposition à hauteur de 1 803,1 millions de dollars. L'EBITDA ajusté a atteint 148,5 millions de dollars avec une marge de 12 %. Cela représente un recul par rapport à l'EBITDA ajusté enregistré sur la même période de l'exercice précédent. Ce recul est principalement dû à l'exécution d'un carnet de commandes basé sur des prix plus compétitifs et il a été partiellement compensé par les synergies résultant de la fusion et d'autres réductions de coûts.

Au quatrième trimestre, le taux d'utilisation des navires s'est établi à 62 %, soit un taux en recul par rapport aux 69 % du troisième trimestre de l'exercice et aux 65 % du quatrième trimestre de l'exercice précédent.

Faits marquants du quatrième trimestre pour le segment Subsea :

- **Projet Egina pour Total (Nigeria)**
  Mise en production de l'un de nos plus importants projets à ce jour en Afrique de l'Ouest dans le Subsea ; poursuite de notre participation dans le cadre d'un contrat de service.

- **Projet Kaombo pour Total (Angola)**
  Mobilisation du Skandi Africa en prévision de la campagne de raccordement de l'unité flottante de production, de stockage et de transfert (FPSO) Kaombo South.

Les prises de commandes du segment Subsea au cours du trimestre ont représenté un montant de 880,6 millions de dollars. Ce volume traduit la solidité persistante de notre activité dans le secteur des projets de moindre taille et des services dans le Subsea. Sur l'ensemble de l'exercice, les prises de commandes ont atteint 5 178,5 millions de dollars, soit un ratio des prises de commandes sur chiffre d'affaires de 1,1.

Subsea Écoulement estimé du carnet de commandes au 31 décembre 2018 (En millions)	Carnet de commandes consolidé*	Carnet de commandes non consolidé**
2019	3 379,2 $	184,7 $
2020	1 382,1 $	135,7 $
2021 et au-delà	1 238,3 $	653,6 $
Total	**5 999,6 $**	**974,0 $**

** Le carnet de commandes n'inclut pas l'intégralité du chiffre d'affaires potentiel pour les services Subsea.*
*** Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes liée aux coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.*

Onshore/Offshore

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

(En millions)	Trimestre clos le 31 décembre 2018	Trimestre clos le 31 décembre 2017	Variation
Chiffre d'affaires	1 672,4 $	2 019,5 $	(17,2 %)
Résultat d'exploitation	206,4 $	257,2 $	(19,8 %)
EBITDA ajusté	217,2 $	294,5 $	(26,2 %)
Marge d'EBITDA ajusté	13,0 %	14,6 %	(160 pbs)
Prise de commandes	1 609,4 $	874,2 $	84,1 %
Carnet de commandes	8 090,5 $	6 369,1 $	27,0 %

Au quatrième trimestre, le segment Onshore/Offshore a enregistré un chiffre d'affaires de 1 672,4 millions de dollars. Cela représente un recul de 17,2 % par rapport au chiffre d'affaires du quatrième trimestre de l'exercice précédent du fait de l'achèvement proche de plusieurs grands projets, notamment celui de Yamal LNG.

Le segment Onshore/Offshore a enregistré un résultat d'exploitation de 206,4 millions de dollars ; l'EBITDA ajusté a atteint 217,2 millions de dollars avec une marge de 13 %. Le résultat d'exploitation a reculé de 19,8 % par rapport au quatrième trimestre de l'exercice précédent, principalement en raison d'une diminution du chiffre d'affaires et d'une évolution de sa composition vers des projets à plus faible marge. Le déroulement sans faille du projet Yamal LNG s'est poursuivi, les trois trains ayant été tous livrés au client. Le résultat d'exploitation de la période a également profité d'un bonus dû au franchissement d'étapes clés supplémentaires, dont l'achèvement du train 3. Ce sont ces mêmes facteurs qui sont à l'origine du recul de l'EBITDA ajusté par rapport à l'exercice précédent.

Faits marquants du quatrième trimestre pour le segment Onshore/Offshore :

- **Projet iEPCI™ pour le développement du champ Karish pour le compte d'Energean (Israël)**
  Cérémonie de lancement de la découpe de la première tôle de la coque (en Chine) ; cérémonie de lancement de la découpe des composants en acier du module de la centrale électrique (en Indonésie) et des topsides (à Singapour).

- **Projet FLNG Coral South pour ENI (Mozambique)**
  Cérémonie de lancement de la fabrication des topsides en Corée.

- **Projet Martin Linge pour Equinor (Norvège)**
  Occupation avancée des quartiers de vie ; achèvement de l'alimentation électrique de la plateforme depuis la côte.

Au cours du quatrième trimestre, les prises de commandes du segment Onshore/Offshore ont représenté un montant de 1 609,4 millions de dollars. Les prises de commandes sur l'ensemble de l'exercice ont représenté 7 425,9 millions de dollars, soit un ratio des prises de commandes sur chiffre d'affaires de 1,2. Les contrats suivants qui avaient été annoncés ont été pris en compte sur la période :

- **Extension de l'unité de produits renouvelables de Neste (Singapour)**
  Signature d'un contrat significatif* couvrant l'ingénierie, l'appui à la fourniture des équipements et les services de gestion de la construction, dans le cadre de l'extension de la raffinerie de produits renouvelables de Neste à Singapour. Cette extension vise à répondre à la demande du marché en produits renouvelables.
  ** Un contrat « significatif » se situe entre 75 millions de dollars et 250 millions de dollars (s'agissant de la part attribuée à TechnipFMC).*

Le contrat suivant a été annoncé au cours de la période et sera inclus dans le montant des prises de commandes du premier trimestre 2019 :

- **Extension et modernisation d'une raffinerie pour le compte de MIDOR (Égypte)**
  Signature d'un contrat majeur* portant sur l'ingénierie, la fourniture des équipements et la construction (EPC) auprès de Middle East Oil Refinery (MIDOR) pour la modernisation et l'extension de leur complexe situé près d'Alexandrie en Égypte. TechnipFMC a rempli les conditions suspensives restantes pour permettre le démarrage du projet.
  ** Un contrat « majeur » se situe au-delà d'un milliard de dollars (s'agissant de la part attribuée à TechnipFMC).*

Onshore/Offshore Écoulement estimé du carnet de commandes au 31 décembre 2018 (En millions)	Carnet de commandes consolidé	Carnet de commandes non consolidé*
2019	5 335,1 $	676,1 $
2020	1 732,9 $	587,7 $
2021 et au-delà	1 022,5 $	484,7 $
Total	**8 090,5 $**	**1 748,5 $**

***** *Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes qui est liée à des coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.*

Surface Technologies

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

(En millions)	Trimestre clos le 31 décembre 2018	Trimestre clos le 31 décembre 2017	Variation
Chiffre d'affaires	417,3 $	372,3 $	12,1 %
Résultat d'exploitation	38,8 $	53,3 $	(27,2 %)
EBITDA ajusté	64,9 $	75,8 $	(14,4 %)
Marge d'EBITDA ajusté	15,6 %	20,4 %	(481 pbs)
Prise de commandes	435,1 $	392,9 $	10,7 %
Carnet de commandes	469,9 $	409,8 $	14,7 %

Au quatrième trimestre, le segment Surface Technologies a enregistré un chiffre d'affaires de 417,3 millions de dollars. Cela représente une augmentation de 12,1 % par rapport à la même période de l'exercice précédent. La croissance des activités de forage en Amérique du Nord ainsi que les gains de parts de marché ont entraîné une hausse des ventes de produits pour têtes de puits. Le chiffre d'affaires généré par la location d'équipements de fracturation hydraulique a également évolué à la hausse dans la mesure où les gains de parts de marché ont plus que compensé la baisse d'activité dans le domaine de la complétion de puits. La croissance des ventes à l'international a été portée par les ventes d'équipements de contrôle de pression et les services après-vente.

Le segment Surface Technologies a enregistré un résultat d'exploitation de 38,8 millions de dollars. L'EBITDA ajusté a atteint 64,9 millions de dollars avec une marge de 15,6 %. Le résultat d'exploitation a reculé par rapport au quatrième trimestre de l'exercice précédent en raison d'une baisse rapide des ventes de produits pour flowlines, ce qui s'est traduit par un mix produits peu favorable. C'est ce même facteur qui est à l'origine du recul de l'EBITDA ajusté par rapport à l'exercice précédent.

Faits marquants du quatrième trimestre pour le segment Surface Technologies :

- **Accord-cadre avec Chevron (Amérique du Nord)**
  Cet accord-cadre couvre la fourniture de têtes de puits de surface, d'arbres de production et de services associés au Canada et aux États-Unis.

Les prises de commandes sur le trimestre ont atteint 435,1 millions de dollars. Sur l'ensemble de l'exercice, les prises de commandes ont atteint 1 686,6 millions de dollars, soit un ratio des prises de commandes sur chiffre d'affaires de 1,1.

Le carnet de commandes a atteint 469,9 millions de dollars. Compte tenu du cycle court inhérent à la nature de l'activité, la plupart des commandes se convertissent rapidement en chiffre d'affaires ; pour les contrats plus longs, cette conversion a lieu en général dans les douze mois.

Corporate et autres éléments

Les charges corporate ont atteint 393,6 millions de dollars au quatrième trimestre. Ce montant comprend une provision d'une estimation probable de 280 millions de dollars pour un règlement global des enquêtes relatives aux projets historiques, des frais et crédits totalisant 23,3 millions de dollars liés aux coûts de fusion et d'intégration, des frais de restructuration et autres indemnités de départ, ainsi que des ajustements comptables liés au prix d'achat. Hors charges et crédit, les charges corporate ont atteint 90,3 millions de dollars, dont 38,7 millions de dollars au titre des pertes de change.

Les charges d'intérêts nettes ont atteint un montant de 116,6 millions de dollars au cours du trimestre, dans lequel est incluse l'augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises pour un montant de 108,8 millions de dollars.

La Société a enregistré au cours du trimestre une provision pour impôt de 242 millions de dollars. Cette provision a subi l'impact d'une majoration de 11,8 millions de dollars au titre de la réforme fiscale américaine et d'une provision pour moins-value de 202,4 millions de dollars.

Au quatrième trimestre, les amortissements et dépréciations ont représenté un montant total de 137,9 millions de dollars, montant dans lequel sont inclus les amortissements et dépréciations relatifs à l'allocation du prix d'acquisition lié à la fusion pour un montant de 24 millions de dollars.

Les investissements se sont élevés à 112,9 millions de dollars au cours du trimestre, et à 368,1 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice.

La Société a racheté, au cours du trimestre, 2,5 millions d'actions pour un montant total de 58,4 millions de dollars. Au cours du quatrième trimestre, elle a achevé son programme de rachat d'actions d'un montant de 500 millions de dollars qu'elle avait initié en octobre 2017. En décembre 2018, le Conseil d'administration a donné son feu vert à un nouveau programme de rachat d'actions de 300 millions de dollars.

Les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation ont atteint 159,3 millions de dollars sur le trimestre. La Société a clôturé le trimestre avec une trésorerie et des équivalents de trésorerie représentant un montant de 5 540 millions de dollars ; le montant de la trésorerie nette s'est élevé à 1 348,3 millions de dollars.

Prévisions financières pour 2019[1]

Les prévisions de la Société pour l'ensemble de l'exercice 2019 sont indiquées dans le tableau ci-dessous. Ces prévisions reflètent la mise à jour suivante :

- Les dépenses d'investissement pour l'ensemble de l'exercice devraient atteindre environ 350 millions de dollars, ce qui représente une révision à la baisse par rapport aux 400 millions de dollars prévus précédemment.

Prévisions pour 2019 ** mises à jour le 20 février 2019*		
Subsea	**Onshore/Offshore**	**Surface Technologies**
Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 5,4 à 5,7 milliards de dollars Marge d'EBITDA d'au moins 11 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition, ainsi que d'autres charges et crédits).	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 5,7 à 6,0 milliards de dollars Marge d'EBITDA d'au moins 12 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition, ainsi que d'autres charges et crédits).	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 1,7 à 1,8 milliards de dollars Marge d'EBITDA d'au moins 17 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition, ainsi que d'autres charges et crédits).

TechnipFMC
Charges corporate nettes comprises entre 160 et 170 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice (en excluant l'impact des variations des taux de change)
Charges d'intérêt nettes comprises entre 40 et 60 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice (en excluant l'impact de la réévaluation du passif financier remboursable des partenaires)
Taux d'imposition compris entre 28 % et 32 % pour l'ensemble de l'exercice (en excluant l'impact des éléments à caractère spécifique)
Dépenses d'investissement* d'environ 350 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice
Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation positif pour l'ensemble de l'exercice
Coûts de restructuration et coûts liés à l'intégration de la fusion d'environ 50 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice
Synergies en termes de coûts permettant de réaliser des économies annuelles d'un montant de 450 millions de dollars (220 millions de dollars en rythme annualisé au 31/12/2017, 400 millions de dollars en rythme annualisé au 31/12/2018, 450 millions de dollars en rythme annualisé au 31/12/2019)

[1] Nos évaluations prévisionnelles concernant la marge d'EBITDA ajusté, les charges corporate nettes (hors impact des fluctuations de change), les charges d'intérêts nettes hors impact de la réévaluation du passif financier remboursable des partenaires et le taux d'imposition (hors impact des éléments spécifiques précités) sont des évaluations non-GAAP. Dans le cadre d'une approche prévisionnelle, il nous est impossible, à moins d'y consacrer des efforts déraisonnables, de comparer cette évaluation avec une évaluation GAAP comparable, compte tenu du caractère imprédictible des éléments individuels constitutifs de l'évaluation financière la plus directement comparable et du caractère variable des éléments non pris en compte dans une telle évaluation. De telles informations sont susceptibles d'avoir un impact important, et potentiellement imprédictible, sur nos futurs résultats financiers.

Téléconférence

La Société tiendra une téléconférence le jeudi 21 février 2019 pour discuter des résultats financiers du quatrième trimestre 2018. Cette téléconférence débutera à 13h00 heure de Londres (8h00 heure de New York). Les numéros d'appel pour y participer, ainsi qu'un document de présentation sont disponibles sur le site www.technipfmc.com.

Cette téléconférence sera également accessible en ligne à partir de notre site Internet avant qu'elle commence. Un enregistrement audio archivé de cette téléconférence sera également disponible à partir de ce même site une fois qu'elle aura eu lieu. En cas d'interruption du service ou de problèmes techniques au cours de la téléconférence, des informations seront publiées sur notre site.

###

À Propos de TechnipFMC

TechnipFMC est un leader mondial des projets subsea, onshore/offshore et surface. Grâce à nos technologies et systèmes de production propriétaires, à notre expertise intégrée et à nos solutions complètes, nous améliorons la rentabilité économique des projets de nos clients.

Nous sommes les mieux placés pour offrir une plus grande efficacité tout au long du cycle de vie des projets, depuis leur conception jusqu'à leur réalisation et même au-delà. Grâce à des technologies innovantes et à de meilleures performances, notre offre ouvre de nouvelles opportunités à nos clients pour développer leurs ressources pétrolières et gazières.

Chacun de nos plus de 37 000 collaborateurs est guidé par un engagement sans faille auprès de nos clients et par une forte culture de l'innovation. Ils remettent en question les pratiques du secteur de l'énergie et repensent les méthodes pour atteindre les meilleurs résultats.

Pour en savoir plus sur notre entreprise et sur la façon dont nous optimisons les performances de l'industrie mondiale de l'énergie, rendez-vous sur le site TechnipFMC.com et suivez-nous sur Twitter @TechnipFMC.

Ce communiqué contient des « déclarations prospectives » telles que les définissent la section 27A du United States Securities Act de 1933, telle qu'amendée et la section 21E du United States Securities Exchange Act de 1934, telle qu'amendée. Les mots « prévisions », « confiants », « penser », « attendre », « prévoir », « anticiper », « envisager », « devrait », « pourrait », « peut », « pourra », « probablement », « fondé », « estimer », « perspectives » et les expressions similaires désignent des déclarations prospectives, qui ne sont généralement pas inscrites dans le temps. Ces déclarations prospectives comportent des risques, des incertitudes et des hypothèses significatifs qui pourraient se traduire par un écart important entre les résultats réels et passés et nos prévisions ou attentes actuelles, dont les facteurs importants connus ci-dessous :

- *les mesures visant à remédier à nos faiblesses importantes pourraient être insuffisantes ou nous pourrions identifier d'autres problèmes en lien avec les contrôles et procédures en matière de divulgation d'informations ou le contrôle interne portant sur le reporting financier ;*
- *des changements inattendus des facteurs concurrentiels du secteur ;*
- *la demande de nos produits et services impactée par des changements de prix et la demande de pétrole brut et de gaz naturel sur les marchés domestiques et internationaux ;*
- *notre capacité à développer et à déployer de nouvelles technologies et de nouveaux services et à protéger et préserver nos actifs essentiels dont nous détenons les droits de propriété intellectuelle ;*
- *les responsabilités pouvant découler de l'installation ou de l'utilisation de nos produits ;*
- *les dépassements de coûts se rapportant à des contrats à prix fixe ou à des projets de construction d'actifs qui sont susceptibles d'impacter notre chiffre d'affaires ;*

- *notre capacité à exécuter nos commandes dans les délais prévus et son impact à l'avenir sur notre chiffre d'affaires, notre rentabilité et nos relations avec nos clients ;*
- *notre dépendance par rapport à des sous-traitants, des fournisseurs et des partenaires de coentreprise, dans le cadre de l'exécution de nos contrats ;*
- *la capacité à recruter et conserver le personnel clé ;*
- *les risques de piratage auxquels sont exposés nos employés et nos actifs en mer ;*
- *les impacts potentiels des conditions saisonnières ou de la météo ;*
- *la perte cumulée de contrats importants ou d'alliances importantes ;*
- *des lois ou réglementations américaines ou internationales, y compris des lois et réglementations environnementales, susceptibles d'augmenter nos coûts, de limiter la demande de nos produits et services ou de restreindre nos activités ;*
- *des troubles affectant l'environnement politique, réglementaire, économique et social des pays dans lesquels nous opérons ;*
- *les risques associés aux services de compensation fournis par The Depositary Trust Company et Euroclear en ce qui concerne les titres échangés respectivement sur le NYSE et Euronext Paris ;*
- *le retrait envisagé du Royaume-Uni de l'Union européenne ;*
- *les risques associés au fait d'être une société anonyme anglaise, et notamment la nécessité d'obtenir l'approbation d'un tribunal par rapport aux « bénéfices distribuables » et celle des actionnaires par rapport à certaines décisions portant sur la structure du capital ;*
- *notre capacité à verser des dividendes ou à racheter des actions conformément au plan d'allocation de capital que nous avons annoncé ;*
- *le respect de nos engagements dans le cadre des titres d'emprunt que nous avons émis et la situation des marchés du crédit ;*
- *l'abaissement de notre cote de crédit qui pourrait restreindre notre capacité d'emprunt sur les marchés de capitaux ;*
- *l'issue de réclamations pour lesquels nous ne sommes pas couverts, de litiges et d'enquêtes gouvernementales contre nous les risques de variations des taux de change associés à nos activités à l'international ;*
- *des coûts importants se rapportant à la fusion ;*
- *les risques associés à nos acquisitions ou cessions ;*
- *une défaillance de notre infrastructure informatique ou toute violation importante de nos systèmes de sécurité, y compris à la suite d'une cyber-attaque, et les risques associés au respect des obligations en matière de sécurité et de confidentialité des données ;*
- *les risques que les activités héritées de FMC Technologies, Inc. et Technip S.A. ne puissent être intégrées avec succès ou que la société résultant de la fusion ne puisse atteindre les résultats escomptés en termes d'économies, de valeur de certains actifs fiscaux, de synergies et de croissance ou que l'atteinte de ces résultats puisse demander plus de temps que prévu ;*
- *les risques liés à nos obligations fiscales, aux modifications des lois fiscales fédérales aux États-Unis ou des lois fiscales internationales ou aux interprétations dont elles font l'objet ; et*
- *les autres facteurs de risque décrits dans nos déclarations auprès de la United States Securities and Exchange Commission et dans nos déclarations auprès de l'Autorité des marchés financiers ou de la U.K. Financial Conduct Authority.*

Nous souhaitons vous avertir de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, lesquelles ne sont pertinentes qu'à la date de leur publication. Nous n'endossons aucune obligation de publier une révision ou une actualisation de ces déclarations prospectives après leur date de publication en fonction de nouveaux renseignements, de futurs évènements ou autres, sauf dans la mesure requise par la loi.

Contacts

Relations avec les investisseurs

Matt Seinsheimer
Vice-président, Relations avec les investisseurs
Tél. : +1 281 260 3665
E-mail : Matt Seinsheimer

Phillip Lindsay
Directeur, Relations avec les investisseurs (Europe)
Tél. : +44 (0) 20 3429 3929
E-mail : Phillip Lindsay

Relations avec les médias

Christophe Bélorgeot
Senior Vice-President, Corporate Engagement
Tél. : +33 1 47 78 39 92
E-mail : Christophe Belorgeot

Delphine Nayral
Directrice, Relations publiques
Tél. : +33 1 47 78 34 83
E-mail : Delphine Nayral

TECHNIPFMC plc ET FILIALES CONSOLIDÉES
ÉTATS FINANCIERS GAAP

Les états financiers US GAAP principes comptables généralement admis aux Etats-Unis de TechnipFMC plc et des filiales consolidées sont présentés dans les pages suivantes. Le résultat du Groupe reflète les informations suivantes :

- Le 16 janvier 2017, TechnipFMC a été créé via la fusion de Technip S.A. (Technip) et de FMC Technologies, Inc. (FMC Technologies).

Par conséquent, les résultats pour le trimestre et les 12 mois clos au 31 décembre 2017 :

1. Comprend le résultat de Technip pour l'ensemble de la période ;
2. Comprend le résultat de FMC Technologies pour la période du 17 janvier au 31 décembre 2017 : le chiffre d'affaires de 112,9 millions de dollars encouru du 1er au 16 janvier 2017 n'a pas été comptabilisé, 70 % environ a été déclaré dans le segment Subsea et le reste dans le segment Surface Technologies.

Dans le cadre de ces états financiers, l'EBITDA ajusté est également utilisé pour décrire l'EBITDA hors amortissements liés à l'impact de l'allocation du prix d'acquisition, et autres charges.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDÉ CONDENSÉ
(En millions, sauf montants par action)

	(non audités)			
	Trimestre clos le 31 décembre		Douze mois clos le 31 décembre	
	2018	2017	2018	2017
Chiffre d'affaires	$ 3.323,0	$ 3.683,0	$ 12.552,9	$ 15.056,9
Charges et Coûts	4.943,3	3.387,1	13.470,5	14.091,7
	(1.620,3)	295,9	(917,6)	965,2
Autres produits (charges), nets	(267,6)	(52,9)	(209,6)	29,7
Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes	(1.887,9)	243,0	(1.127,2)	994,9
Charges d'intérêts, nettes	(116,6)	(74,7)	(360,9)	(315,2)
Résultat avant impôts	(2.004,5)	168,3	(1.488,1)	679,7
Provision d'impôts	242,0	295,8	422,7	545,5
Résultat net (perte)	(2.246,5)	(127,5)	(1.910,8)	134,2
Perte nette (résultat net) attribuable aux intérêts minoritaires	(12,8)	(26,4)	(10,8)	(20,9)
Résultat net (perte nette) attribuable à TechnipFMC plc	$ (2.259,3)	$ (153,9)	$ (1.921,6)	$ 113,3
Bénéfice par action (BPA) attribuable à TechnipFMC plc :				
Basic	$ (5,00)	$ (0,33)	$ (4,20)	$ 0,24
Dilué	$ (5,00)	$ (0,33)	$ (4,20)	$ 0,24
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation:				
Basic	452,0	466,2	458,0	466,7
Dilué	452,0	466,2	458,0	468,3
Dividendes en numéraire déclarés par action	$ 0,13	$ 0,13	$ 0,52	$ 0,13

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE
(En millions)

	(non audités)			
	Trimestre clos le 31 décembre		Douze mois clos le 31 décembre	
	2018	2017	2018	2017
Chiffre d'affaires				
Subsea	$ 1.233,3	$ 1.292,2	$ 4.840,0	$ 5.877,4
Onshore/Offshore	1.672,4	2.019,5	6.120,7	7.904,5
Surface Technologies	417,3	372,3	1.592,2	1.274,6
Autres produits	—	(1,0)	—	0,4
	$ 3.323,0	$ 3.683,0	$ 12.552,9	$ 15.056,9
Chiffre d'affaires avant impôts				
Résultat d'exploitation sectoriel				
Subsea	$ (1.739,5)	$ 67,4	$ (1.529,5)	$ 460,5
Onshore/Offshore	206,4	257,2	824,0	810,9
Surface Technologies	38,8	53,3	172,8	82,7
Résultat d'exploitation sectoriel total	(1.494,3)	377,9	(532,7)	1.354,1
Éléments Corporate				
Charges Corporate, nettes (1)	(393,6)	(134,9)	(594,5)	(359,2)
Charges d'intérêts, nettes	(116,6)	(74,7)	(360,9)	(315,2)
Total des éléments Corporate	(510,2)	(209,6)	(955,4)	(674,4)
Résultat net avant impôts (2)	$ (2.004,5)	$ 168,3	$ (1.488,1)	$ 679,7

(1) Les charges Corporate nettes comprennent principalement les frais de personnel, les coûts de rémunérations à base d'actions, les autres avantages sociaux, certains gains et pertes de change et les frais de transaction liés à la fusion.

(2) Les montants imputables aux participations minoritaires sont pris en compte.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE
(En millions, non audités)

Prises de commandes (1)	**Trimestre clos le 31 décembre**		**Douze mois clos le 31 décembre**	
	2018	**2017**	**2018**	**2017**
Subsea	$ 880,6	$ 1.724,8	$ 5.178,5	$ 5.143,6
Onshore/Offshore	1.609,4	874,2	7.425,9	3.812,9
Surface Technologies	435,1	392,9	1.686,6	1.239,8
Total prises de commandes	$ 2.925,1	$ 2.991,9	$ 14.291,0	$ 10.196,3

Carnet de commandes (2)	**31 décembre**	
	2018	**2017**
Subsea	$ 5.999,6	$ 6.203,9
Onshore/Offshore	8.090,5	6.369,1
Surface Technologies	469,9	409,8
Total carnet de commandes	$ 14.560,0	$ 12.982,8

(1) Les prises de commandes représentent le montant du chiffre d'affaires estimé correspondant aux commandes fermes des clients reçues au cours de la période.

(2) Le carnet de commandes est calculé en tant que montant estimé des commandes fermes des clients non encore exécutées, à la date de publication des résultats.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
ETAT DE SITUATION FINANCIERE CONSOLIDÉE CONDENSÉE
(En millions)

	(non audités)	
	31 décembre, 2018	**31 décembre, 2017**
Trésorerie et équivalents de trésorerie	$ 5.540,0	$ 6.737,4
Créances clients, nettes	2.644,7	1.484,4
Contrats de construction - montants à l'actif	1.295,0	1.755,5
Stock, net	1.251,2	987,0
Autres actifs courants	1.270,1	2.012,8
Total actif courant	12.001,0	12.977,1
Immobilisations corporelles, nettes	3.259,8	3.871,5
Écart d'acquisition	7.607,6	8.929,8
Immobilisations incorporelles, nettes	1.176,7	1.333,8
Autres immobilisations	959,2	1.151,5
Total immobilisations	$ 25.004,3	$ 28.263,7
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	$ 67,4	$ 77,1
Dettes fournisseurs	2.600,3	3.958,7
Passifs liés aux contrats de construction	4.260,1	3.314,2
Autres passifs courants	2.426,4	2.479,4
Total passif courant	9.354,2	9.829,4
Dette à long terme, moins la part courante	4.124,3	3.777,9
Autres passifs	1.056,4	1.247,0
Put pour actionnaires minoritaires	38,5	—
Capitaux propres de TechnipFMC plc	10.399,6	13.387,9
Intérêts minoritaires	31,3	21,5
Total passif et capitaux propres	$ 25.004,3	$ 28.263,7

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
ETAT DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS CONDENSÉS
(En millions)

	(non audités)	
	Douze mois clos le 31 décembre	
	2018	**2017**
Flux de Trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Résultat net y compris intérêts minoritaires	$ (1.910,8)	$ 134,2
Adjustments pour		
Dépréciation	367,8	370,2
Amortissement	182,6	244,5
Charges liées aux paiements fondés sur actions et plans d'épargne entreprise	22,4	18,7
Produit (charges) d'impôt différé	48,8	141,6
Pertes (gains) latentes des instruments dérivés et du change	102,7	(73,5)
Impairments	1.792,6	34,3
Quote-part dans le résultat des sociétés mises en équivalence (net des dividendes distribués)	(110,7)	(37,9)
Autres	571,8	4,7
(Augmentation) / diminution du besoin en fonds de roulement lié à l'exploitation		
Créances clients, nets et actifs liés à des contrats	(839,1)	286,8
Stock, net	(339,4)	130,9
Dettes fournisseurs	(1.248,7)	(525,8)
Passifs liés aux contrats de construction	937,7	(1.111,4)
Impôts courants	(190,7)	(152,2)
Autres actifs et passifs courant	641,2	646,5
Autres actifs et passifs non courant	(213,6)	99,1
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	(185,4)	210,7
Flux de Trésorerie provenant des activités d'investissement		
Investissements	(368,1)	(255,7)
Trésorerie acquise à l'issue de la fusion de FMC Technologies, Inc. et de Technip S.A.	—	1.479,2
Acquisitions	(104,9)	—
Trésorerie acquise à l'issue de déconsolidation d'entités	(6,7)	—
Produits de cession d'actifs	19,5	14,4
Autres	—	12,1
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'investissement	(460,2)	1.250,0
Flux de Trésorerie provenant des activités de financement		
Augmentation (diminution) de l'endettement courant	(31,3)	(106,4)
Augmentation (diminution) des billets de trésorerie	496,6	234,9
Produits d'émission de dette non courante	(3,6)	25,7
Remboursement de la dette non courante	—	(888,0)
Paiements relatifs aux impôts prélevés sur la rémunération fondée sur actions	—	(46,6)
Rachat d'actions	(442,6)	(58,5)
Dividendes versés	(238,1)	(60,6)
Règlements de dette financière obligatoirement remboursable	(225,8)	(156,5)
Autres	—	1,2
Flux de trésorerie nets provenant des activités de financement	(444,8)	(1.054,8)
Impact des variations des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	(107,0)	62,2
Augmentation (diminution) de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(1.197,4)	468,1
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période	6.737,4	6.269,3
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période	$ 5.540,0	$ 6.737,4

TECHNIPFMC plc ET FILIALES CONSOLIDÉES
RÉSULTATS FINANCIERS NON-GAAP

La comparaison des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP de TechnipFMC plc et des filiales consolidées est présenté dans les pages suivantes. Le résultat financier reflète les informations suivantes :

- Le 16 janvier 2017, TechnipFMC a été créé via la fusion de Technip S.A. (Technip) et de FMC Technologies, Inc. (FMC Technologies).

Les résultats non-GAAP pour le trimestre et les 12 mois clos le 31 décembre 2017 :

1. Comprennent les résultats de Technip pour l'ensemble de la période ;
2. Comprennent les résultats de FMC Technologies pour la période du 17 janvier au 31 décembre 2017 ; le chiffre d'affaires de 112,9 millions de dollars sur la période du 1er janvier au 16 janvier 2017 n'a pas été comptabilisé, dont environ 70 % ont été déclarés dans le segment Subsea et le reste dans le segment Surface Technologies.

Dans le cadre de ces états financiers, l'EBITDA ajusté est également utilisé pour décrire l'EBITDA hors amortissements liés à l'impact de l'allocation du prix d'acquisition, et autres charges.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

Charges

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du quatrième trimestre 2018 comprend également le résultat non-GAAP (tel que défini par la section 10 de la régulation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2017. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté ») ; les amortissements et dépréciations ajustés hors charges ; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable à l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ou version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

	Trimestre clos le 31 décembre 2018						
	Résultat (perte) net(te) attribuable à TechnipFMC plc	Résultat (perte) net(te) attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis-sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis-sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	$ (2.259,3)	$ (12,8)	$ 242,0	$ (116,6)	$ (1.887,9)	$ 137,9	$ (1.750,0)
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	1.688,8	—	89,7	—	1.778,5	—	1.778,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	11,6	—	8,5	—	20,1	—	20,1
Charges liées à l'intégration et la fusion	8,7	—	6,9	—	15,6	—	15,6
Provision légale	280,0	—	—	—	280,0	—	280,0
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	17,0	—	5,2	—	22,2	(24,0)	(1,8)
Réforme fiscale	11,8	—	(11,8)	—	—	—	—
Provision pour moins-value	202,4	—	(202,4)	—	—	—	—
Données financières ajustées	$ (39,0)	$ (12,8)	$ 138,1	$ (116,6)	$ 228,5	$ 113,9	$ 342,4

	Trimestre clos le 31 décembre 2017						
	Résultat (perte) net(te) attribuable à TechnipFMC plc	Résultat (perte) net(te) attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis-sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis-sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	$ (153,9)	$ (26,4)	$ 295,8	$ (74,7)	$ 243,0	$ 153,0	$ 396,0
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	11,7	—	6,8	—	18,5	—	18,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	73,5	—	42,7	—	116,2	—	116,2
Charges liées à l'intégration et la fusion	10,6	—	4,0	—	14,6	—	14,6
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	10,8	—	4,0	—	14,8	(35,1)	(20,3)
Réforme fiscale	138,2	—	(138,2)	—	—	—	—
Données financières ajustées	$ 90,9	$ (26,4)	$ 215,1	$ (74,7)	$ 407,1	$ 117,9	$ 525,0

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

Charges

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du quatrième trimestre 2018 comprend également le résultat non-GAAP (tels que défini par la section 10 de la régulation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2017. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté ») ; les amortissements et dépréciations ajustés hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable sur l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ni version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

	Douze mois clos le 31 décembre 2018						
	Résultat (perte) net(te) attribuable à TechnipFMC plc	**Résultat (perte) net(te) attribuable aux intérêts minoritaires**	**Provision pour impôts**	**Charges d'intérêts, nettes**	**Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)**	**Dépréciation et amortis-sement**	**Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis-sement (EBITDA)**
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	$ (1.921,6)	$ (10,8)	$ 422,7	$ (360,9)	$ (1.127,2)	$ 550,4	$ (576,8)
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	1.698,2	—	94,4	—	1.792,6	—	1.792,6
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	23,9	—	14,7	—	38,6	—	38,6
Charges liées à l'intégration et la fusion	22,6	—	13,9	—	36,5	—	36,5
Provision légale	280,0	—	—	—	280,0	—	280,0
Gain sur cessions	(19,5)	—	(12,1)	—	(31,6)	—	(31,6)
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	67,9	—	20,9	—	88,8	(91,3)	(2,5)
Réforme fiscale	11,8	—	(11,8)	—	—	—	—
Provision pour moins-value	213,8	—	(213,8)	—	—	—	—
Données financières ajustées	$ 377,1	$ (10,8)	$ 328,9	$ (360,9)	$ 1.077,7	$ 459,1	$ 1.536,8

	Douze mois clos le 31 décembre 2017						
	Résultat (perte) net(te) attribuable à TechnipFMC plc	**Résultat (perte) net(te) attribuable aux intérêts minoritaires**	**Provision pour impôts**	**Charges d'intérêts, nettes**	**Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)**	**Dépréciation et amortis-sement**	**Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis-sement (EBITDA)**
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	$ 113,3	$ (20,9)	$ 545,5	$ (315,2)	$ 994,9	$ 614,7	$ 1.609,6
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	17,2	—	10,3	—	27,5	—	27,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	102,6	—	61,4	—	164,0	—	164,0
Charges liées à l'intégration et la fusion	63,7	—	38,1	—	101,8	—	101,8
Modification des estimations comptables	16,0	—	5,9	—	21,9	—	21,9
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	152,5	—	56,4	0,3	208,6	(150,4)	58,2
Réforme fiscale	138,2	—	(138,2)	—	—	—	—
Données financières ajustées	$ 603,5	$ (20,9)	$ 579,4	$ (314,9)	$ 1.518,7	$ 464,3	$ 1.983,0

Annexe 8

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions sauf montants par action)

	(non audités)			
	Trimestre clos le 31 décembre		Douze mois clos le 31 décembre	
	2018	2017	2018	2017
(aprés impôt)				
Résultat (perte) net(te) attribuable à TechnipFMC plc, tel que publié	$ (2.259)	$ (154)	$ (1.922)	$ 113
Charges et (crédits):				
Pertes de valeur et autres charges (1)	1.689	11	1.698	17
Charges de restructuration et autres frais de licenciement (2)	11	74	24	103
Charges liées à l'intégration et à la fusion (3)	9	11	23	64
Provision légale (4)	280	—	280	—
Gain sur cessions (5)	—	—	(20)	—
Modification des estimations comptables (6)	—	—	—	16
Allocation du prix d'acquisition (PPA) (7)	17	11	68	153
Réforme fiscale (8)	12	138	12	138
Provision pour moins-value (9)	202	—	214	—
Total	2.220	245	2.299	491
Résultat net ajusté attribuable à TechnipFMC plc	$ (39)	$ 91	$ 377	$ 604
Bénéfice (perte) par action (BPA) dilué(e), attribuable à TechnipFMC, tel que publié	$ (5,00)	$ (0,33)	$ (4,20)	$ 0,24
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	$ (0,09)	$ 0,20	$ 0,82	$ 1,29

(1) Impact fiscal de 90 et 7 millions de dollars sur les trimestres clos le 31 decembre 2018 et 2017, et de 94 et 10 millions de dollars sur les semestres clos le 31 decembre 2018 et 2017.

(2) Impact fiscal de 9 et 43 millions de dollars sur les trimestres clos le 31 decembre 2018 et 2017, et de 15 et 61 millions de dollars sur les semestres clos le 31 decembre 2018 et 2017.

(3) Impact fiscal de 7 et 4 millions de dollars sur les trimestres clos le 31 decembre 2018 et 2017, et de 14 et 38 millions de dollars sur les semestres clos le 31 decembre 2018 et 2017.

(4) Pas d'impact fiscal sur les trimestres et semestres clos le 31 decembre 2018 et 2017.

(5) Impact fiscal de 0 et 0 millions de dollars sur les trimestres clos le 31 decembre 2018 et 2017, et de (12) et 0 millions de dollars sur les semestres clos le 31 decembre 2018 et 2017.

(6) Impact fiscal de 0 et 0 millions de dollars sur les trimestres clos le 31 decembre 2018 et 2017, et de 0 et 6 millions de dollars sur les semestres clos le 31 decembre 2018 et 2017.

(7) Impact fiscal de 5 et 4 millions de dollars sur les trimestres clos le 31 decembre 2018 et 2017, et de 21 et 56 millions de dollars sur les semestres clos le 31 decembre 2018 et 2017.

(8) Impact fiscal de 12 et 138 millions de dollars sur les trimestres clos le 31 décembre 2018 et le 31 décembre 2017, et de 12 et 138 millions de dollars et sur les trimestres clos le 31 decembre 2018 et le 31 décembre 2017.

(9) Impact fiscal de 202 et 0 millions de dollars sur les trimestres clos le 31 decembre 2018 et 2017, et de 214 et 0 millions de dollars sur les semestres clos le 31 decembre 2018 et 2017.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DDU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	Trimestre clos le 31 decembre 2018				
	Subsea	**Onshore/ Offshore**	**Surface Technologies**	**Corporate et autres**	**Total**
Chiffre d'affaires	$ 1.233,3	$ 1.672,4	$ 417,3	$ —	$ 3.323,0
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	$ (1.739,5)	$ 206,4	$ 38,8	$ (393,6)	$ (1.887,9)
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	1.775,6	—	2,9	—	1.778,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	7,2	2,4	2,9	7,6	20,1
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	15,6	15,6
Provision légale	—	—	—	280,0	280,0
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	(3,3)	—	1,4	0,1	(1,8)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	23,6	—	0,4	—	24,0
Sous-total	1.803,1	2,4	7,6	303,3	2.116,4
Résultat d'exploitation ajusté	63,6	208,8	46,4	(90,3)	228,5
Amortissement et dépréciation ajustés	84,9	8,4	18,5	2,1	113,9
EBITDA ajusté	$ 148,5	$ 217,2	$ 64,9	$ (88,2)	$ 342,4
Marge d'exploitation, telle que publiée	-141,0%	12,3%	9,3%		-56,8%
Marge d'exploitation ajustée	5,2%	12,5%	11,1%		6,9%
Marge d'EBITDA ajusté	12,0%	13,0%	15,6%		10,3%

	Trimestre clos le 31 décembre 2017				
	Subsea	**Onshore/ Offshore**	**Surface Technologies**	**Corporate et autres**	**Total**
Chiffre d'affaires	$ 1.292,2	$ 2.019,5	$ 372,3	$ (1,0)	$ 3.683,0
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	$ 67,4	$ 257,2	$ 53,3	$ (134,9)	$ 243,0
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	9,3	—	3,2	6,0	18,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	55,0	26,1	4,1	31,0	116,2
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	14,6	14,6
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	(14,8)	—	1,0	(6,5)	(20,3)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	34,5	—	0,9	(0,3)	35,1
Sous-total	84,0	26,1	9,2	44,8	164,1
Résultat d'exploitation ajusté	151,4	283,3	62,5	(90,1)	407,1
Amortissement et dépréciation ajustés	92,7	11,2	13,3	0,7	117,9
EBITDA ajusté	$ 244,1	$ 294,5	$ 75,8	$ (89,4)	$ 525,0
Marge d'exploitation, telle que publiée	5,2%	12,7%	14,3%		6,6%
Marge d'exploitation ajustée	11,7%	14,0%	16,8%		11,1%
Marge d'EBITDA ajusté	18,9%	14,6%	20,4%		14,3%

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	Douze mois clos le 31 decembre 2018				
	Subsea	Onshore/ Offshore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	$ 4.840,0	$ 6.120,7	$ 1.592,2	$ —	$ 12.552,9
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	$ (1.529,5)	$ 824,0	$ 172,8	$ (594,5)	$ (1.127,2)
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	1.784,2	—	4,5	3,9	1.792,6
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	17,7	(3,4)	9,3	15,0	38,6
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	36,5	36,5
Provision légale	—	—	—	280,0	280,0
Gain sur cessions	(3,3)	(28,3)	—	—	(31,6)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	(9,4)	—	7,1	(0,2)	(2,5)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	91,3	—	—	—	91,3
Sous-total	1.880,5	(31,7)	20,9	335,2	2.204,9
Résultat d'exploitation ajusté	351,0	792,3	193,7	(259,3)	1.077,7
Amortissement et dépréciation ajustés	349,2	38,1	66,6	5,2	459,1
EBITDA ajusté	$ 700,2	$ 830,4	$ 260,3	$ (254,1)	$ 1.536,8
Marge d'exploitation, telle que publiée	-31,6%	13,5%	10,9%		-9,0%
Marge d'exploitation ajustée	7,3%	12,9%	12,2%		8,6%
Marge d'EBITDA ajusté	14,5%	13,6%	16,3%		12,2%

	Douze mois clos le 31 décembre 2017				
	Subsea	Onshore/ Offshore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	$ 5.877,4	$ 7.904,5	$ 1.274,6	$ 0,4	$ 15.056,9
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	$ 460,5	$ 810,9	$ 82,7	$ (359,2)	$ 994,9
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	11,3	—	10,2	6,0	27,5
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	88,5	27,0	9,1	39,4	164,0
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	101,8	101,8
Modification des estimations comptables	11,8	—	10,1	—	21,9
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	40,5	—	43,3	(25,6)	58,2
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	139,2	—	12,4	(1,2)	150,4
Sous-total	291,3	27,0	85,1	120,4	523,8
Résultat d'exploitation ajusté	751,8	837,9	167,8	(238,8)	1.518,7
Amortissement et dépréciation ajustés	368,0	41,1	51,1	4,1	464,3
EBITDA ajusté	$ 1.119,8	$ 879,0	$ 218,9	$ (234,7)	$ 1.983,0
Marge d'exploitation, telle que publiée	7,8%	10,3%	6,5%		6,6%
Marge d'exploitation ajustée	12,8%	10,6%	13,2%		10,1%
Marge d'EBITDA ajusté	19,1%	11,1%	17,2%		13,2%

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	31 décembre, 2018	31 décembre, 2017
Trésorerie et équivalents de trésorerie	$ 5.540,0	$ 6.737,4
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	(67,4)	(77,1)
Dette à long terme, moins la part courante	(4.124,3)	(3.777,9)
Trésorerie nette	$ 1.348,3	$ 2.882,4

La trésorerie (endettement) nette est une donnée financière non-GAAP reflétant la trésorerie et les équivalents de trésorerie, nets de la dette. La Direction utilise ce résultat Groupe non-GAAP pour évaluer la structure du capital de TechnipFMC et son levier financier. La Direction estime que la trésorerie (endettement) nette est une donnée financière significative qui peut également aider les investisseurs à comprendre la performance financière de TechnipFMC et les évolutions sous-jacentes de la structure de son capital.