

TechnipFMC annonce ses résultats du troisième trimestre 2019

- **Scission en deux acteurs « pure play » leaders de leurs marchés, en bonne voie pour le premier semestre 2020**
- **Poursuite de la dynamique dans le segment Subsea, avec quatre nouveaux contrats iEPCI™¹ annoncés depuis juillet**
- **Mise à jour des prévisions pour 2019 qui reflètent une baisse des perspectives en Amérique du Nord dans le segment Surface Technologies**

LONDRES, PARIS, HOUSTON, 23 octobre 2019 - TechnipFMC plc (NYSE : FTI) (Paris : FTI) a annoncé aujourd'hui ses résultats du troisième trimestre 2019.

Le chiffre d'affaires global de la société s'établit à 3 335,1 millions de dollars. Le résultat net atteint 21,8 millions de dollars, soit 0,05 dollar par action diluée. Sont inclus dans ce résultat des charges et crédits après impôts pour un total de 32,6 millions de dollars de charges, soit 0,07 dollar par action diluée. Le bénéfice net ajusté s'élève à 54,4 millions de dollars, soit 0,12 dollar par action diluée.

L'EBITDA ajusté, qui exclut les charges et crédits avant impôts, atteint 379,2 millions de dollars, tandis que la marge d'EBITDA ajusté ressort à 11,4 % (Annexe 9).

Les autres éléments avant impôts significatifs ayant eu une incidence sur le trimestre pour lesquels nous ne fournissons pas de prévisions sont les suivants :

- Des pertes de change de 53,2 millions de dollars, soit 0,09 dollar par action diluée après impôts, qui sont intégrées aux charges corporate ; et
- Une augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises, d'un montant de 99,1 millions de dollars, soit 0,22 dollar par action diluée après impôts, qui a été intégrée aux charges d'intérêts.

Résumé des états financiers - Troisième trimestre 2019

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (en millions, sauf montants par action)	30 septembre 2019	30 septembre 2018	Variation
Chiffre d'affaires	3 335,1 \$	3 143,8 \$	6,1 %
Résultat net	21,8 \$	136,9 \$	(84,1 %)
BPA dilué	0,05 \$	0,30 \$	(83,3 %)
EBITDA ajusté	379,2 \$	430,5 \$	(11,9 %)
Marge d'EBITDA ajusté	11,4 %	13,7 %	(230 bps)
Résultat net ajusté	54,4 \$	139,8 \$	(61,1 %)
BPA ajusté après dilution	0,12 \$	0,31 \$	(61,3 %)
Prise de commandes	2 610,6 \$	3 647,2 \$	(28,4 %)
Carnet de commandes	24 115,3 \$	15 178,0 \$	58,9 %

¹Le terme iEPCI™ désigne les contrats intégrés d'ingénierie, de fourniture des équipements, de construction et d'installation de TechnipFMC.

Doug Pferdehirt, Président-Directeur général de TechnipFMC, déclare : « Ce trimestre, nous avons annoncé une opération de transformation qui donnera naissance à deux acteurs « pure play » diversifiés, leaders de leurs marchés. À la suite de cette scission, chacune des deux entreprises bénéficiera d'une équipe de direction, de ressources et de capitaux dédiés et pourra mettre en avant sa proposition de valeur unique et son attrait différencié pour les investisseurs. Nous sommes persuadés que permettre à ces deux entreprises, performantes et d'envergure internationale, d'être indépendantes, offrira des opportunités supplémentaires et créera de la valeur pour toutes les parties prenantes ».

Doug Pferdehirt ajoute : « Avec 1,5 milliard de dollars en commandes, le segment Subsea poursuit son essor avec de nouveaux contrats portant sur des projets intégrés, l'intensification de notre activité de services et l'adoption de nouvelles technologies. Nous avons annoncé plusieurs nouveaux projets iEPCI™, dont le projet Pyxis, première illustration du récent contrat-cadre iEPCI™ que nous avons signé avec Woodside. L'activité de services Subsea poursuit sa croissance en s'appuyant sur la plus importante base installée de l'industrie et nous sommes toujours en bonne voie pour atteindre une croissance à deux chiffres sur l'ensemble de l'exercice. Ce trimestre, nous avons également remporté le premier contrat du secteur pour un système haute pression/haute température 20K pour le projet Shenandoah de LLOG dans le golfe du Mexique.

La forte augmentation de nos prises de commandes dans le segment Subsea continue d'être tirée par notre modèle commercial intégré. Sur les neuf premiers mois de l'exercice, notre prise de commandes s'élève à 6,8 milliards de dollars, soit un ratio prise de commandes sur chiffre d'affaires de 1,7. Nous pensons toujours que la croissance de nos commandes sur l'exercice sera supérieure à 50 %, soit le taux de croissance annuel le plus élevé de ces dix dernières années. Notre croissance anticipée correspond à plus du double des prévisions pour la totalité du marché subsea.

Dans les autres segments, la performance opérationnelle a reflété des tendances divergentes. La marge opérationnelle du segment Surface Technologies a baissé séquentiellement en raison de la réduction de nos activités et de prix plus compétitifs en Amérique du Nord, cela étant toutefois compensé en partie par les atouts démontrés sur les marchés internationaux. Une nouvelle fois, le segment Onshore/Offshore a affiché d'excellents résultats opérationnels, bénéficiant de notre solide capacité de réalisation sur des projets majeurs. »

Doug Pferdehirt poursuit : « Au cours des cinq derniers mois, cinq projets dans le gaz naturel liquéfié (GNL) ont été approuvés ou sont sur le point d'obtenir une décision finale d'investissement en 2020, dont les projets Arctic LNG 2 et Rovuma LNG confiés à TechnipFMC et à nos partenaires. Le projet Rovuma est le fruit de notre positionnement précurseur et de nos investissements pionniers au Mozambique, où nous sommes déjà engagés dans la réalisation de l'unité FLNG pour le projet Coral. Ce contrat témoigne une fois encore de notre leadership dans le secteur du GNL et de nos solides compétences dans la livraison de projets situés dans des régions isolées. »

Doug Pferdehirt conclut ainsi : « Je tiens à saluer tout particulièrement l'implication, l'engagement et les résultats obtenus par les femmes et les hommes de TechnipFMC. Ce sont eux qui nous ont permis de franchir cette nouvelle étape dans la transformation de notre industrie. Grâce à leurs efforts continus, nous faisons de solides progrès en vue de la finalisation de la scission proposée au premier semestre 2020 ».

Principaux éléments financiers et opérationnels - Troisième trimestre 2019
Subsea

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (en millions)	30 septembre 2019	30 septembre 2018	Variation
Chiffre d'affaires	1 342,2 \$	1 209,1 \$	11,0 %
Résultat d'exploitation	45,5 \$	79,7 \$	(42,9 %)
EBITDA ajusté	139,1 \$	188,5 \$	(26,2 %)
Marge d'EBITDA ajusté	10,4 %	15,6 %	(520 bps)
Prise de commandes	1 509,9 \$	1 553,9 \$	(2,8 %)
Carnet de commandes	8 655,8 \$	6 343,4 \$	36,5 %

Au troisième trimestre, le segment Subsea a enregistré un chiffre d'affaires de 1 342,2 millions de dollars, en hausse de 11 % par rapport à l'exercice précédent. L'augmentation du chiffre d'affaires de ce segment résulte de l'activité accrue liée aux projets et de la croissance des services. Au cours du trimestre, l'augmentation du chiffre d'affaires a été freinée par le calendrier de réalisation d'étapes clés dans certains projets, ce qui a conduit à reporter la comptabilisation de certains revenus anticipés sur des périodes ultérieures. La croissance du chiffre d'affaires des services dans le segment s'explique par une hausse des activités d'installation, d'intervention sur des puits et de reconditionnement d'actifs.

Le segment Subsea a enregistré un résultat d'exploitation de 45,5 millions de dollars tandis que l'EBITDA ajusté atteint 139,1 millions de dollars. Le résultat d'exploitation a baissé par rapport à l'exercice précédent en raison de l'impact des prix plus compétitifs auxquels notre carnet de commandes a été rempli et d'une proportion plus élevée de projets au stade préliminaire. Ces mêmes facteurs sont à l'origine de la baisse de l'EBITDA ajusté par rapport à l'exercice précédent ; la marge d'EBITDA ajusté a diminué de 520 points de base à 10,4 %.

Au troisième trimestre, le taux d'utilisation des navires s'est établi à 70 %, soit une hausse par rapport aux 69 % du deuxième trimestre de cette année et du troisième trimestre de l'exercice précédent.

Faits marquants du troisième trimestre pour le segment Subsea :

- **Equinor Peregrino (Brésil)**
Campagne Deep Blue menée à terme avec succès.
- **Shell BC-10 (Brésil)**
Installation réussie du collecteur compact Subsea 2.0™.
- **Enquest Scolty (Royaume-Uni)**
Campagne offshore menée à terme plus rapidement que prévu, ce qui renforce l'expérience accumulée dans la livraison de projets auprès d'Enquest.
- **Wintershall DEA Dvalin (Norvège)**
Installation offshore terminée ; le gisement subsea doit maintenant être relié à la plateforme Heidrun.

Les prises de commandes du segment Subsea au cours du trimestre ont représenté un montant de 1 509,9 millions de dollars, soit un ratio de prises de commandes sur chiffre d'affaires de 1,1. Les contrats suivants ont été annoncés après la publication des résultats du deuxième trimestre :

- **Projet de Seagull iEPCI™ pour Neptune Energy (Mer du Nord)**
Contrat iEPCI™ significatif* dans le cadre du projet Seagull de Neptune Energy. Ce contrat prévoit la fabrication, la livraison et l'installation des équipements sous-marins, dont les conduites de production, les conduites d'injection d'eau, les ombilicaux, les structures sous-marines et les systèmes de contrôle.
**Pour TechnipFMC, un contrat « significatif » se situe entre 75 et 250 millions de dollars.*
- **Projet de PowerNap iEPCI™ pour Shell (Golfe du Mexique)**
Contrat iEPCI™ significatif* dans le cadre du projet PowerNap de Shell. Le contrat prévoit la conception, la fabrication et l'installation de matériels sous-marins, dont les systèmes d'arbres sous-marins — subsea tree systems —, les équipements de contrôle de distribution subsea et de contrôle des topsides, les raccords flexibles et connecteurs pour trois puits, ainsi que la fourniture de 32 km d'ombilicaux de production et de flowlines.
**Pour TechnipFMC, un contrat « significatif » se situe entre 75 et 250 millions de dollars.*
- **Projet Pyxis iEPCI™ pour Woodside (Australie)**
Contrat iEPCI™ significatif* avec Woodside portant sur le développement des champs Pyxis et Xena. Le contrat prévoit la conception, la fabrication, la livraison et l'installation d'équipements sous-marins, dont un système de production sous-marine, des flowlines flexibles et des ombilicaux.
**Pour TechnipFMC, un contrat « significatif » se situe entre 75 et 250 millions de dollars.*

- **Projet Perdido iEPCI™ (Phase 2) pour Shell (Golfe du Mexique)**

Contrat iEPCI™ avec Shell dans le cadre de la phase 2 du projet Perdido. Le contrat prévoit la livraison et l'installation des équipements sous-marins, dont les flowlines flexibles, les jumpers flexibles, les raccords flexibles en acier, les raccords flexibles électriques, et utilisera la technologie de collecteur compact, avec un Subsea 2.0™ In-Line.

Remarque : cette commande a été incluse dans les résultats financiers du deuxième trimestre.

Subsea Écoulement estimé du carnet de commandes au 30 septembre 2019 (en millions)	Carnet de commandes consolidé*	Carnet de commandes non consolidé**
2019 (3 mois)	1 425,6 \$	40,5 \$
2020	4 251,0 \$	138,3 \$
2021 et au-delà	2 979,2 \$	663,3 \$
Total	8 655,8 \$	842,1 \$

*Le carnet de commandes n'inclut pas l'intégralité du chiffre d'affaires potentiel pour les services Subsea.

**Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes liée à des coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation minoritaire détenue dans celles-ci.

Onshore/Offshore

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (en millions)	30 septembre 2019	30 septembre 2018	Variation
Chiffre d'affaires	1 596,3 \$	1 532,5 \$	4,2 %
Résultat d'exploitation	284,6 \$	243,4 \$	16,9 %
EBITDA ajusté	304,2 \$	227,3 \$	33,8 %
Marge d'EBITDA ajusté	19,1 %	14,8 %	430 bps
Prise de commandes	696,0 \$	1 666,1 \$	(58,2 %)
Carnet de commandes	15 030,8 \$	8 378,8 \$	79,4 %

Au troisième trimestre, le segment Onshore/Offshore a enregistré un chiffre d'affaires de 1 596,3 millions de dollars. Le chiffre d'affaires a augmenté de 4,2 % par rapport au troisième trimestre de l'exercice précédent, principalement en raison de l'activité accrue liée aux récents contrats gagnés dans les secteurs aval, de la pétrochimie et de l'offshore et du fait de la contribution, pour la première fois, du projet Arctic LNG 2. Cette hausse a été partiellement compensée par la diminution de l'activité du projet Yamal LNG qui sera bientôt terminé.

Le segment Onshore/Offshore a enregistré un résultat d'exploitation de 284,6 millions de dollars tandis que l'EBITDA ajusté a atteint 304,2 millions de dollars. Le résultat d'exploitation a augmenté de 16,9 % par rapport au troisième trimestre de l'exercice précédent. Le résultat d'exploitation de la période a principalement bénéficié de la poursuite de la qualité de la réalisation du projet Yamal LNG. Ces mêmes facteurs sont à l'origine de la hausse de l'EBITDA ajusté par rapport à l'exercice précédent ; la marge d'EBITDA ajusté a progressé de 430 points de base, soit 19,1 %, par rapport à l'exercice précédent.

Faits marquants du troisième trimestre pour le segment Onshore/Offshore :

- **ENI Coral FLNG (Mozambique)**
Livraison de plus de 75 % des topsides au chantier naval du partenaire au sein du consortium.
- **Energiean Karish Gas FPSO (Israël)**
Mise à flot de la coque en septembre, ce qui constitue un jalon important en amont de son acheminement jusqu'à Singapour.

- **Agrandissement de la raffinerie de produits renouvelables de Neste (Singapour)**
Cérémonie de pose de la première pierre pour l'expansion de la raffinerie dans le cadre de notre accompagnement de la stratégie de croissance des produits renouvelables (biocarburants) de Neste.

Les prises de commandes du segment Onshore/Offshore du trimestre ont atteint 696 millions de dollars, soit un ratio de prises de commandes sur chiffre d'affaires de 0,4. Ce niveau de prises de commande témoigne de la vitalité de l'activité de technologie des procédés suite à la signature de nouveaux contrats stratégiques :

- **Contrat de licence technologique EPICEROL® avec Meghmani Finechem en Inde**
Ce contrat de licence marque la première licence technologique d'épichlorhydrine (ECH) « verte » de TechnipFMC en Inde. EPICEROL® se présente comme un procédé rentable de production d'ECH à partir de glycérol, avec une empreinte carbone inférieure à celle des procédés traditionnels à base de propylène.

Le contrat suivant a été annoncé après la publication des résultats du deuxième trimestre :

- **Projet Rovuma LNG pour Rovuma Venture S.p.A. (Mozambique)**
Contrat d'ingénierie, d'approvisionnement et de construction (EPC) dans le cadre du projet Rovuma LNG. TechnipFMC, en collaboration avec ses partenaires JGC Corporation et Fluor Corporation, construira deux trains de liquéfaction de gaz naturel, avec une capacité nominale de 15,2 millions de tonnes par an, ainsi que les installations onshore connexes.
Remarque : ce contrat sera comptabilisé dans les résultats financiers une fois que la décision finale d'investissement correspondante aura été prise.

Onshore/Offshore Écoulement estimé du carnet de commandes au 30 septembre 2019 (en millions)	Carnet de commandes consolidé	Carnet de commandes non consolidé*
2019 (3 mois)	2 084,5 \$	194,5 \$
2020	5 254,4 \$	744,3 \$
2021 et au-delà	7 691,9 \$	1 693,2 \$
Total	15 030,8 \$	2 632,0 \$

*Le carnet de commandes non consolidé reflète la part proportionnelle du carnet de commandes liée à des coentreprises qui ne sont pas consolidées en raison de la participation

Surface Technologies

Principaux éléments financiers

Une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP est présentée ci-dessous, ainsi que dans les annexes au présent document.

Trimestre clos le (en millions)	30 septembre 2019	30 septembre 2018	Variation
Chiffre d'affaires	396,6 \$	402,2 \$	(1,4 %)
Résultat d'exploitation	6,1 \$	51,9 \$	(88,2 %)
EBITDA ajusté	44,4 \$	72,5 \$	(38,8 %)
Marge d'EBITDA ajusté	11,2 %	18,0 %	(680 bps)
Prise de commandes	404,7 \$	427,2 \$	(5,3 %)
Carnet de commandes	428,7 \$	455,8 \$	(5,9 %)

Au troisième trimestre, le segment Surface Technologies a enregistré un chiffre d'affaires de 396,6 millions de dollars, soit une diminution de 1,4 % par rapport au troisième trimestre de l'exercice précédent. Ce recul reflète essentiellement la baisse des ventes en Amérique du Nord, elle-même due à la réduction de l'activité de forage et complétion. Cette baisse a toutefois été largement compensée par la croissance du chiffre d'affaires sur les autres marchés à l'international. Le chiffre d'affaires hors Amérique du Nord représente plus de 50 % du total du segment, avec une activité qui devrait désormais atteindre une croissance dans le bas de la fourchette à deux chiffres pour l'ensemble de l'exercice.

Le segment Surface Technologies a enregistré un résultat d'exploitation de 6,1 millions de dollars ; l'EBITDA ajusté s'est établi à 44,4 millions de dollars, avec une marge de 11,2 %, soit une baisse de 680 points de base par rapport au troisième trimestre de l'exercice précédent. La diminution du résultat d'exploitation par rapport au troisième trimestre de l'exercice précédent est principalement due à de nouveaux reculs des volumes et des prix en Amérique du Nord. Ces mêmes facteurs sont à l'origine du recul de l'EBITDA ajusté par rapport à l'exercice précédent.

Les prises de commandes du trimestre ont atteint 404,7 millions de dollars. Le carnet de commandes a diminué de 5,9 %, par rapport au trimestre de l'exercice précédent, soit à 428,7 millions de dollars. Compte tenu du cycle court inhérent à la nature de l'activité, les commandes se convertissent généralement en chiffre d'affaires dans les douze mois qui suivent.

Faits marquants du troisième trimestre pour le segment Surface Technologies :

- **ADNOC (Emirats Arabes Unis)**
Contrat pour plusieurs configurations de tête de puits et d'arbre pour des puits de pétrole et de gaz onshore et offshore.
- **Tatweer Petroleum (Bahreïn)**
Contrat sur cinq ans pour des têtes de puits, des arbres et des panneaux de contrôle pour des puits de gaz onshore, la première commande ayant été passée en septembre.
- **Saipem (Mauritanie et Sénégal)**
Contrat pour des systèmes de chargement pour les bras de chargement marins offshore dans le cadre du projet Tortue de BP.

Corporate et autres éléments

Les charges corporate ont atteint 128,8 millions de dollars au troisième trimestre 2019. Elles incluent des charges et des crédits pour un total de 18,2 millions de dollars de charges. Hors charges et crédits, les charges corporate ont atteint 110,6 millions de dollars, dont 53,2 millions de dollars au titre des pertes de change principalement suite à la dévaluation de devises non couvertes, essentiellement le kwanza angolais.

Les charges d'intérêts nettes ont atteint un montant de 116,5 millions de dollars au cours du trimestre, dans lesquelles est incluse l'augmentation de la dette à payer aux partenaires de coentreprises pour un montant de 99,1 millions de dollars.

La société a enregistré au cours du trimestre une provision pour impôt de 65,3 millions de dollars. En incluant l'impact des éléments comptables à caractère spécifique, le taux d'imposition depuis le début de l'exercice est de 33,6 %.

Au cours du troisième trimestre, les amortissements et dépréciations ont représenté un montant total de 141,6 millions de dollars.

Le flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation a atteint 92 millions de dollars pour le trimestre. La société a clôturé le trimestre avec une trésorerie et des équivalents de trésorerie représentant un montant de 4 504,4 millions de dollars ; le montant de la trésorerie nette s'est élevé à 596,2 millions de dollars.

Prévisions financières pour 2019¹

L'actualisation des prévisions de la société pour l'exercice 2019 est présentée dans le tableau révisé ci-dessous et détaillée à la page suivante :

Prévisions pour 2019 *mises à jour le 23 octobre 2019		
Subsea	Onshore/Offshore	Surface Technologies
Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 5,6 à 5,8 milliards de dollars	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 6,0 à 6,3 milliards de dollars	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette de 1,6 à 1,7 milliard de dollars
Marge d'EBITDA d'au moins 11,5 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition, ainsi que d'autres charges et crédits).	Marge d'EBITDA d'au moins 16,5 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition, ainsi que d'autres charges et crédits).	Marge d'EBITDA d'au moins 10 %* (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition, ainsi que d'autres charges et crédits).
TechnipFMC		
<p>Charges corporate nettes* comprises entre 210 et 215 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice (en excluant l'impact des variations des taux de change).</p> <p>Charges d'intérêts nettes comprises entre 30 et 40 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice (en excluant l'impact de la réévaluation de dette financière obligatoirement remboursable des partenaires).</p> <p>Taux d'imposition compris entre 26 et 30 % pour l'ensemble de l'exercice.</p> <p>Dépenses d'investissement d'environ 350 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice.</p> <p>Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation positif pour l'ensemble de l'exercice.</p>		

¹ Nos évaluations prévisionnelles de la marge d'EBITDA ajusté, des charges corporate nettes (hors impact des fluctuations de change), des charges d'intérêts nettes (hors impact de la réévaluation de dette financière obligatoirement remboursable des partenaires) et de taux d'imposition sont des évaluations non-GAAP. Dans le cadre d'une approche prévisionnelle, il nous est impossible, à moins d'y consacrer des efforts déraisonnables, de comparer cette évaluation avec une évaluation GAAP comparable, compte tenu du caractère imprédictible des éléments individuels constitutifs de l'évaluation financière la plus directement comparable et du caractère variable des éléments non pris en compte dans une telle évaluation. De telles informations sont susceptibles d'avoir un impact important, et potentiellement imprédictible, sur nos futurs résultats financiers.

L'actualisation des prévisions de la société pour l'ensemble de l'exercice 2019 est présentée ci-dessous :

- Marge d'EBITDA du segment Surface Technologies d'au moins 10 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition, ainsi que d'autres charges et crédits) ; ce chiffre a été revu à la baisse par rapport à la prévision précédente qui était d'au moins 12 %.
- Charges corporate nettes comprises entre 210 et 215 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice (hors impact des variations des taux de change) ; ce chiffre a été revu à la hausse par rapport à la prévision antérieure, qui allait de 160 à 170 millions de dollars.

Téléconférence

La société tiendra une téléconférence le jeudi 24 octobre 2019 pour discuter des résultats financiers du troisième trimestre 2019. Cette téléconférence débutera à 13 h 00, heure de Londres (8 h 00 heure de New York). Les numéros d'appel pour y participer, ainsi qu'un document de présentation, sont disponibles sur le site www.technipfmc.com.

Cette téléconférence sera également accessible en ligne à partir de notre site Internet avant qu'elle commence. Un enregistrement audio archivé de cette téléconférence sera également disponible à partir de ce même site une fois qu'elle aura eu lieu. En cas d'interruption du service ou de problèmes techniques au cours de la téléconférence, des informations seront publiées sur notre site.

###

À propos de TechnipFMC

TechnipFMC est un leader mondial des projets subsea, onshore/offshore et surface. Grâce à nos technologies et systèmes de production propriétaires, à notre expertise intégrée et à nos solutions complètes, nous améliorons la rentabilité économique des projets de nos clients.

Nous sommes les mieux placés pour offrir une plus grande efficacité tout au long du cycle de vie des projets, depuis leur conception jusqu'à leur réalisation et même au-delà. Grâce à des technologies innovantes et à de meilleures performances, notre offre ouvre de nouvelles opportunités à nos clients pour développer leurs ressources pétrolières et gazières.

Chacun de nos plus de 37 000 collaborateurs est guidé par un engagement sans faille auprès de nos clients et par une forte culture de l'innovation. Ils remettent en question les pratiques du secteur de l'énergie et repensent les méthodes pour atteindre les meilleurs résultats.

TechnipFMC utilise son site Internet, www.TechnipFMC.com, comme canal de diffusion d'informations internes importantes. Pour en savoir plus sur notre entreprise et sur la façon dont nous optimisons les performances de l'industrie mondiale de l'énergie, rendez-vous sur le site www.TechnipFMC.com et suivez-nous sur Twitter @TechnipFMC.

Ce communiqué contient des « déclarations prospectives » telles que les définissent la section 27A du United States Securities Act de 1933, telle qu'amendée, et la section 21E du United States Securities Exchange Act de 1934, telle qu'amendée. Les mots « prévisions », « confiants », « penser », « attendre », « prévoir », « anticiper », « envisager », « devrait », « pourrait », « peut », « pourra », « probablement », « fondé », « estimer », « perspectives » et les expressions similaires désignent des déclarations prospectives, qui ne sont généralement pas inscrites dans le temps. Ces déclarations prospectives comportent des risques, des incertitudes et des hypothèses significatifs qui pourraient se traduire par un écart important entre les résultats réels et passés et nos prévisions ou attentes actuelles, incluant les facteurs importants connus ci-dessous :

- les risques associés à notre capacité à conclure la scission et l'opération de séparation envisagées, et notre capacité à réaliser les bénéfices et les synergies prévus par la transaction ;*
- des changements inattendus liés à des facteurs concurrentiels de notre industrie ;*
- la demande de nos produits et services, qui est impactée par des changements des prix et de la demande de pétrole brut et de gaz naturel sur les marchés domestiques et internationaux ;*
- notre capacité à développer et à déployer de nouvelles technologies et de nouveaux services et à protéger et préserver nos actifs essentiels dont nous détenons les droits de propriété intellectuelle ;*
- les responsabilités pouvant découler de l'installation ou de l'utilisation de nos produits ;*
- les dépassements de coûts se rapportant à des contrats à prix fixe ou à des projets de construction d'actifs qui sont susceptibles d'impacter notre chiffre d'affaires ;*
- notre capacité à exécuter nos commandes dans les délais prévus et son impact à l'avenir sur notre chiffre d'affaires, notre rentabilité et nos relations avec nos clients ;*

- *notre dépendance par rapport à des sous-traitants, des fournisseurs et des partenaires de coentreprise, dans le cadre de l'exécution de nos contrats ;*
- *la capacité à recruter et conserver le personnel clé ;*
- *les risques de piraterie auxquels sont exposés nos employés et nos actifs en mer ;*
- *les impacts potentiels des conditions saisonnières ou de la météo ;*
- *la perte cumulée de contrats importants ou d'alliances importantes ;*
- *des lois ou réglementations américaines ou internationales, y compris des lois et réglementations environnementales existantes ou à venir, susceptibles d'augmenter nos coûts, de limiter la demande de nos produits et services ou de restreindre nos activités ;*
- *des troubles affectant l'environnement politique, réglementaire, économique et social des pays dans lesquels nous opérons ;*
- *les risques associés aux services de compensation fournis par The Depository Trust Company et Euroclear en ce qui concerne les titres échangés respectivement sur le NYSE et Euronext Paris ;*
- *le retrait envisagé du Royaume-Uni de l'Union européenne ; les risques associés au fait d'être une société anonyme anglaise, et notamment la nécessité d'obtenir l'approbation d'un tribunal par rapport aux « bénéfices distribuables » et celle des actionnaires par rapport à certaines décisions portant sur la structure du capital et le risque lié à notre capacité à verser des dividendes ou à racheter des actions conformément au plan d'allocation de capital que nous avons annoncé ;*
- *le respect de nos engagements dans le cadre des titres d'emprunt que nous avons émis et la situation des marchés du crédit ;*
- *l'abaissement de notre cote de crédit, qui pourrait restreindre notre capacité d'emprunt sur les marchés de capitaux ;*
- *l'issue de réclamations à notre encontre ou de litiges pour lesquels nous ne sommes pas couverts ;*
- *les risques de variations des taux de change associés à nos activités à l'international ;*
- *des coûts importants liés à la fusion ;*
- *les risques liés à nos acquisitions ou cessions ;*
- *une défaillance de notre infrastructure informatique ou toute violation importante de nos systèmes de sécurité, y compris en rapport avec une cyberattaque, et les manquements réels ou perçus par rapport au respect de nos obligations en matière de sécurité et de confidentialité des données ;*
- *les risques que les activités héritées de FMC Technologies, Inc. et Technip S.A. ne puissent être intégrées avec succès ou que la société résultant de la fusion ne puisse atteindre les résultats escomptés en termes d'économies, de valeur de certains actifs fiscaux, de synergies et de croissance ou que l'atteinte de ces résultats puisse demander plus de temps que prévu ;*
- *les risques liés à nos obligations fiscales, aux modifications des lois fiscales fédérales aux États-Unis ou des lois fiscales internationales ou aux interprétations dont elles font l'objet ;*
- *les mesures visant à remédier à nos faiblesses importantes pourraient être insuffisantes ou nous pourrions identifier d'autres problèmes en lien avec les contrôles et procédures en matière de divulgation d'informations ou le contrôle interne portant sur le reporting financier ; et*
- *les autres facteurs de risque décrits dans nos déclarations auprès de la United States Securities and Exchange Commission et dans nos déclarations auprès de l'Autorité des marchés financiers en France ou de la Financial Conduct Authority au Royaume-Uni.*

Nous souhaitons vous avertir de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, lesquelles ne sont pertinentes qu'à la date de leur publication. Nous n'endossons aucune obligation de publier une révision ou une actualisation de ces déclarations prospectives après leur date de publication en fonction de nouveaux renseignements, de futurs événements ou autres, sauf dans la mesure requise par la loi.

Contacts

Relations avec les investisseurs

Matt Seinsheimer
Vice-président, Relations avec les
investisseurs
Tél. : +1 281 260 3665
E-mail : [Matt Seinsheimer](mailto:Matt.Seinsheimer@technipfmc.com)

Phillip Lindsay
Directeur chargé des relations avec les
investisseurs (pour l'Europe)
Tél. : +44 (0) 20 3429 3929
E-mail : [Phillip Lindsay](mailto:Phillip.Lindsay@technipfmc.com)

Relations avec les médias

Christophe Bélorgeot
Senior Vice President Corporate Engagement
Tél. : +33 1 47 78 39 92
E-mail : [Christophe Belorgeot](mailto:Christophe.Belorgeot@technipfmc.com)

Delphine Nayral
Directrice chargée des relations publiques
Tél. : +33 1 47 78 34 83
E-mail : [Delphine Nayral](mailto:Delphine.Nayral@technipfmc.com)

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDÉ CONDENSÉ
(En millions, sauf montants par action)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 septembre		30 septembre	
	2019	2018	2019	2018
Chiffre d'affaires	\$ 3.335,1	\$ 3.143,8	\$ 9.682,3	\$ 9.229,9
Charges et Coûts	3.095,9	2.863,7	8.994,7	8.527,2
	239,2	280,1	687,6	702,7
Autres produits (charges), nets	(31,8)	26,8	(102,5)	58,0
Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes	207,4	306,9	585,1	760,7
Charges d'intérêts, nettes	(116,5)	(106,0)	(345,3)	(244,3)
Résultat avant impôts	90,9	200,9	239,8	516,4
Provision d'impôts	65,3	66,7	80,7	180,7
Résultat net	25,6	134,2	159,1	335,7
Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	(3,8)	2,7	(19,4)	2,0
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	\$ 21,8	\$ 136,9	\$ 139,7	\$ 337,7
Bénéfice par action (BPA) attribuable à TechnipFMC plc :				
Basic	\$ 0,05	\$ 0,30	\$ 0,31	\$ 0,73
Dilué	\$ 0,05	\$ 0,30	\$ 0,31	\$ 0,73
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation:				
Basic	446,9	454,5	448,6	460,0
Dilué	451,9	459,0	453,5	464,0
Dividendes en numéraire déclarés par action	\$ 0,13	\$ 0,13	\$ 0,39	\$ 0,39

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE
(En millions)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 septembre		30 septembre	
	2019	2018	2019	2018
<u>Chiffre d'affaires</u>				
Subsea	\$ 1.342,2	\$ 1.209,1	\$ 4.036,2	\$ 3.606,7
Onshore/Offshore	1.596,3	1.532,5	4.436,4	4.448,3
Surface Technologies	396,6	402,2	1.209,7	1.174,9
	<u>\$ 3.335,1</u>	<u>\$ 3.143,8</u>	<u>\$ 9.682,3</u>	<u>\$ 9.229,9</u>
<u>Chiffre d'affaires avant impôts</u>				
<u>Résultat d'exploitation sectoriel</u>				
Subsea	\$ 45,5	\$ 79,7	\$ 190,1	\$ 210,0
Onshore/Offshore	284,6	243,4	714,3	617,6
Surface Technologies	6,1	51,9	42,1	134,0
Résultat d'exploitation sectoriel total	<u>336,2</u>	<u>375,0</u>	<u>946,5</u>	<u>961,6</u>
<u>Éléments Corporate</u>				
Charges Corporate (1)	(128,8)	(68,1)	(361,4)	(200,9)
Charges d'intérêts, nettes	(116,5)	(106,0)	(345,3)	(244,3)
Total des éléments Corporate	<u>(245,3)</u>	<u>(174,1)</u>	<u>(706,7)</u>	<u>(445,2)</u>
Résultat net avant impôts (2)	<u>\$ 90,9</u>	<u>\$ 200,9</u>	<u>\$ 239,8</u>	<u>\$ 516,4</u>

(1) Les charges Corporate comprennent principalement les frais de personnel, réserve légale, les coûts de rémunérations à base d'actions, les autres avantages sociaux, certains gains et pertes de change, les frais de transaction liés à la fusion et les frais de séparation.

(2) Les montants imputables aux participations minoritaires sont pris en compte.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE
(En millions, non audités)

<u>Prises de commandes (1)</u>	Trimestre clos le		Semestre clos le	
	30 septembre		30 septembre	
	2019	2018	2019	2018
Subsea	\$ 1.509,9	\$ 1.553,9	\$ 6.820,3	\$ 4.297,9
Onshore/Offshore	696,0	1.666,1	11.966,0	5.816,5
Surface Technologies	404,7	427,2	1.188,3	1.251,5
Total prises de commandes	\$ 2.610,6	\$ 3.647,2	\$ 19.974,6	\$ 11.365,9

<u>Carnet de commandes (2)</u>	30 septembre	
	2019	2018
	Subsea	\$ 8.655,8
Onshore/Offshore	15.030,8	8.378,8
Surface Technologies	428,7	455,8
Total carnet de commandes	\$ 24.115,3	\$ 15.178,0

- (1) Les prises de commandes représentent le montant du chiffre d'affaires estimé correspondant aux commandes fermes des clients reçues au cours de la période.
- (2) Le carnet de commandes est calculé en tant que montant estimé des commandes fermes des clients non encore exécutées, à la date de publication des résultats.

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
ETAT DE SITUATION FINANCIERE CONSOLIDÉE CONDENSÉE
(En millions)

(non audités)

	<u>30 septembre, 2019</u>	<u>31 décembre, 2018</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 4.504,4	\$ 5.540,0
Créances clients, nettes	2.150,0	2.469,7
Contrats de construction - montants à l'actif	1.503,0	1.295,0
Stock, net	1.411,9	1.251,2
Autres actifs courants	1.460,0	1.225,3
Total actif courant	<u>11.029,3</u>	<u>11.781,2</u>
Immobilisations corporelles, nettes	3.217,1	3.259,8
Écart d'acquisition	7.577,3	7.607,6
Immobilisations incorporelles, nettes	1.105,6	1.176,7
Autres immobilisations	2.011,4	959,2
Total immobilisations	<u>\$ 24.940,7</u>	<u>\$ 24.784,5</u>
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	\$ 299,4	\$ 67,4
Dettes fournisseurs	2.556,4	2.600,3
Passifs liés aux contrats de construction	4.122,5	4.085,1
Autres passifs courants	2.371,9	2.386,6
Total passif courant	<u>9.350,2</u>	<u>9.139,4</u>
Dette à long terme, moins la part courante	3.608,8	4.124,3
Autres passifs	1.659,3	1.093,4
Put pour actionnaires minoritaires	38,5	38,5
Capitaux propres de TechnipFMC plc	10.239	10.357,6
Intérêts minoritaires	44,9	31,3
Total passif et capitaux propres	<u>\$ 24.940,7</u>	<u>\$ 24.784,5</u>

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
ETAT DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS CONDENSÉS
(En millions)

	(non audités)	
	Semestre clos le	
	30 septembre	
	2019	2018
Flux de Trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Résultat net y compris intérêts minoritaires	\$ 159,1	\$ 335,7
Adjustments pour		
Dépréciation	282,5	276,3
Amortissement	96,0	136,2
Impairments	2,4	14,1
Charges liées aux paiements fondés sur actions et plans d'épargne entreprise	54,2	27,1
Produit (charges) d'impôt différé	(102,5)	(44,6)
Pertes latentes des instruments dérivés et du change	108,2	19,0
Quote-part dans le résultat des sociétés mises en équivalence (net des dividendes distribués)	(49,6)	(67,3)
Autres	390,8	58,9
(Augmentation) / diminution du besoin en fonds de roulement lié à l'exploitation		
Créances clients, nets et actifs liés à des contrats	(23,0)	(25,9)
Stock, net	(190,6)	(259,6)
Dettes fournisseurs	12,3	(938,2)
Passifs liés aux contrats de construction	115,1	(18,6)
Impôts courants	(82,6)	(91,8)
Autres actifs et passifs courant	(519,4)	416,6
Autres actifs et passifs non courant	34,6	(182,6)
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	<u>287,5</u>	<u>(344,7)</u>
Flux de Trésorerie provenant des activités d'investissement		
Investissements	(368,4)	(255,2)
Paiements pour acquérir des titres de créance	(59,7)	—
Produit de la vente de titres de créance	18,9	—
Acquisitions	—	(103,4)
Trésorerie acquise à l'issue de déconsolidation d'entités	—	(7,5)
Produits de cession d'actifs	5,6	7,9
Autres	46,4	—
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'investissement	<u>(357,2)</u>	<u>(358,2)</u>
Flux de Trésorerie provenant des activités de financement		
Diminution de l'endettement courant	(28,5)	(29,5)
(Diminution) augmentation des billets de trésorerie	(255,5)	309,3
Produits d'émission de dette non courante	96,2	2,5
Rachat d'actions	(92,7)	(384,2)
Dividendes versés	(174,7)	(179,2)
Règlements de dette financière obligatoirement remboursable	(443,7)	(124,2)
Autres	—	2,3
Flux de trésorerie nets provenant des activités de financement	<u>(898,9)</u>	<u>(403,0)</u>
Impact des variations des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	<u>(67,0)</u>	<u>(78,2)</u>
Diminution de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(1.035,6)	(1.184,1)
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période	5.540,0	6.737,4
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période	<u>\$ 4.504,4</u>	<u>\$ 5.553,3</u>

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
INFORMATION SECTORIELLE POUR YAMAL LNG COENTREPRISE
(En millions, non audités)

Nous contrôlons les droits de vote dans le contrat juridique onshore / offshore et nous sommes responsables de la conception, de l'ingénierie et de la construction de l'usine de GNL de Yamal. Nos partenaires détiennent une participation commune de 50% dans ces entités. Yamal LNG, telle que reflétée à 100% dans nos états financiers consolidés.

	30 septembre 2019
Passifs liés aux contrats de construction	1.437,3
Dette financière obligatoirement remboursable	288,8
	Trimestre clos le 30 septembre 2019
Flux de trésorerie nets provenant des activités d'exploitation	\$ 9,1
Règlements de dette financière obligatoirement remboursable	(223,1)

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

Charges

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du troisième trimestre 2019 comprend également le résultat non-GAAP (tel que défini par la section 10 de la régulation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2018. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté »); les amortissements et dépréciations ajustés hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable à l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ou version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

	Trimestre clos le 30 septembre 2019						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 21,8	\$ 3,8	\$ 65,3	\$ 116,5	\$ 207,4	\$ 141,6	\$ 349,0
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	1,0	—	0,2	—	1,2	—	1,2
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	12,2	—	1,8	—	14,0	—	14,0
Charges liées à l'intégration et la fusion	6,0	—	0,2	—	6,2	—	6,2
Les frais de séparation	7,5	—	1,9	—	9,4	—	9,4
Provision légale	(0,6)	—	—	—	(0,6)	—	(0,6)
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	6,5	—	2,0	—	8,5	(8,5)	—
Données financières ajustées	\$ 54,4	\$ 3,8	\$ 71,4	\$ 116,5	\$ 246,1	\$ 133,1	\$ 379,2
Bénéfice par action (BPA) dilué, attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ 0,05						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,12						

	Trimestre clos le 30 septembre 2018						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 136,9	\$ (2,7)	\$ 66,7	\$ 106,0	\$ 306,9	\$ 142,0	\$ 448,9
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	0,3	—	1,3	—	1,6	—	1,6
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	4,7	—	3,4	—	8,1	—	8,1
Charges liées à l'intégration et la fusion	3,3	—	3,0	—	6,3	—	6,3
Gain sur cessions	(21,1)	—	(10,5)	—	(31,6)	—	(31,6)
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	15,7	—	4,8	—	20,5	(23,3)	(2,8)
Données financières ajustées	\$ 139,8	\$ (2,7)	\$ 68,7	\$ 106,0	\$ 311,8	\$ 118,7	\$ 430,5
Bénéfice par action (BPA) dilué, attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ 0,30						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,31						

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

Charges

En complément du résultat Groupe établi conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (US GAAP), la communication du résultat du troisième trimestre 2019 comprend également le résultat non-GAAP (tels que défini par la section 10 de la régulation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit la performance annuelle par rapport au résultat et aux principaux agrégats de l'exercice 2018. Le résultat net hors charges, ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le bénéfice par action dilué hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges (« résultat d'exploitation ajusté »); les amortissements et dépréciations ajustés hors charges; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») hors charges et liquidités nettes) constituent des données financières non-GAAP. La Direction estime que l'exclusion des charges de ces données financières lui permet, ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable sur l'autre. Cela permet également d'identifier les évolutions d'exploitation qui pourraient être cachées ou mal interprétées si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par la Direction en tant qu'indicateurs de performance pour déterminer certaines rémunérations incitatives. Les indicateurs non-GAAP ci-dessus devraient être pris en compte en plus des autres indicateurs de performance financière établis conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ni version améliorée de celles-ci. Les informations ci-dessous constituent un rapprochement du résultat non-GAAP avec le résultat comparable conforme aux GAAP.

	Semestre clos le 30 septembre 2019						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 139,7	\$ 19,4	\$ 80,7	\$ 345,3	\$ 585,1	\$ 378,5	\$ 963,6
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	1,9	—	0,5	—	2,4	—	2,4
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	30,5	—	8,0	—	38,5	—	38,5
Charges liées à l'intégration et la fusion	24,7	—	6,5	—	31,2	—	31,2
Les frais de séparation	7,5	—	1,9	—	9,4	—	9,4
Réorganisation	19,2	—	6,1	—	25,3	—	25,3
Provision légale	54,6	—	—	—	54,6	—	54,6
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	19,5	—	6,0	—	25,5	(25,5)	—
Provision pour moins-value	(40,3)	—	40,3	—	—	—	—
Données financières ajustées	\$ 257,3	\$ 19,4	\$ 150,0	\$ 345,3	\$ 772,0	\$ 353,0	\$ 1.125,0
Bénéfice (perte) par action (BPA) dilué(e), attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ 0,31						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,57						
	Semestre clos le 30 septembre 2018						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortis- sement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortis- sement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 337,7	\$ (2,0)	\$ 180,7	\$ 244,3	\$ 760,7	\$ 412,5	\$ 1.173,2
Charges:							
Pertes de valeur et autres charges	9,4	—	4,7	—	14,1	—	14,1
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	12,3	—	6,2	—	18,5	—	18,5
Charges liées à l'intégration et la fusion	13,9	—	7,0	—	20,9	—	20,9
Gain sur cessions	(21,1)	—	(10,5)	—	(31,6)	—	(31,6)
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	50,9	—	15,6	—	66,5	(67,3)	(0,8)
Données financières ajustées	\$ 403,1	\$ (2,0)	\$ 203,7	\$ 244,3	\$ 849,1	\$ 345,2	\$ 1.194,3
Bénéfice (perte) par action (BPA) dilué(e), attribuable à TechnipFMC, tel que publié	\$ 0,73						
BPA dilué, attribuable à TechnipFMC plc	\$ 0,87						

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DDU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	Trimestre clos le 30 septembre 2019				
	Subsea	Onshore/ Offshore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 1.342,2	\$ 1.596,3	\$ 396,6	\$ —	\$ 3.335,1
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 45,5	\$ 284,6	\$ 6,1	\$ (128,8)	\$ 207,4
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	1,2	—	—	—	1,2
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	4,9	5,2	0,7	3,2	14,0
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	6,2	6,2
Les frais de séparation	—	—	—	9,4	9,4
Provision légale	—	—	—	(0,6)	(0,6)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	8,5	—	—	—	8,5
Sous-total	14,6	5,2	0,7	18,2	38,7
Résultat d'exploitation ajusté	60,1	289,8	6,8	(110,6)	246,1
Amortissement et dépréciation ajustés	79,0	14,4	37,6	2,1	133,1
EBITDA ajusté	\$ 139,1	\$ 304,2	\$ 44,4	\$ (108,5)	\$ 379,2
Marge d'exploitation, telle que publiée	3,4%	17,8%	1,5%		6,2%
Marge d'exploitation ajustée	4,5%	18,2%	1,7%		7,4%
Marge d'EBITDA ajusté	10,4%	19,1%	11,2%		11,4%
	Trimestre clos le 30 septembre 2018				
	Subsea	Onshore/ Offshore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 1.209,1	\$ 1.532,5	\$ 402,2	\$ —	\$ 3.143,8
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 79,7	\$ 243,4	\$ 51,9	\$ (68,1)	\$ 306,9
Charges:					
Pertes de valeur et autres charges	1,4	—	0,2	—	1,6
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	3,6	(0,2)	1,1	3,6	8,1
Charges liées à l'intégration et la fusion	—	—	—	6,3	6,3
Gain sur cessions	(3,3)	(28,3)	—	—	(31,6)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	(3,5)	—	0,9	(0,2)	(2,8)
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) liés aux amortissements	23,4	—	(0,1)	—	23,3
Sous-total	21,6	(28,5)	2,1	9,7	4,9
Résultat d'exploitation ajusté	101,3	214,9	54,0	(58,4)	311,8
Amortissement et dépréciation ajustés	87,2	12,4	18,5	0,6	118,7
EBITDA ajusté	\$ 188,5	\$ 227,3	\$ 72,5	\$ (57,8)	\$ 430,5
Marge d'exploitation, telle que publiée	6,6%	15,9%	12,9%		9,8%
Marge d'exploitation ajustée	8,4%	14,0%	13,4%		9,9%
Marge d'EBITDA ajusté	15,6%	14,8%	18,0%		13,7%

TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES
COMPARAISON DU RÉSULTAT GROUPE GAAP AVEC LE RÉSULTAT GROUPE NON-GAAP
(En millions, non audités)

	<u>30 septembre, 2019</u>	<u>31 décembre, 2018</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 4.504,4	\$ 5.540,0
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	(299,4)	(67,4)
Dette à long terme, moins la part courante	<u>(3.608,8)</u>	<u>(4.124,3)</u>
Trésorerie nette	<u>\$ 596,2</u>	<u>\$ 1.348,3</u>

La trésorerie (endettement) nette est une donnée financière non-GAAP reflétant la trésorerie et les équivalents de trésorerie, nets de la dette. La Direction utilise ce résultat Groupe non-GAAP pour évaluer la structure du capital de TechnipFMC et son levier financier. La Direction estime que la trésorerie (endettement) nette est une donnée financière significative qui peut également aider les investisseurs à comprendre la performance financière de TechnipFMC et les évolutions sous-jacentes de la structure de son capital.