

## TechnipFMC annonce ses résultats du troisième trimestre 2017

- **Résultat net de 121 millions de dollars et EBITDA ajusté de 536,2 millions de dollars**
- **Bénéfice par action dilué de 0,26 dollar ; bénéfice par action dilué ajusté de 0,39 dollar, hors charges et crédits d'un montant de 0,13 dollar par action**
- **Prises de commandes d'un montant de 2,5 milliards de dollars, dont 980 millions de dollars pour le segment Subsea et 1,2 milliard de dollars pour le segment Onshore/Offshore**
- **Mise à jour des prévisions 2017 et initiation des prévisions par segment pour 2018**
- **Le Conseil d'Administration a approuvé le versement d'un dividende en numéraire trimestriel de 0,13 dollar par action**

**LONDRES, PARIS, HOUSTON, 25 octobre 2017** – TechnipFMC plc (NYSE : FTI) (Paris : FTI) a annoncé aujourd'hui ses résultats du troisième trimestre 2017.

Le résultat net global de la société a atteint 121 millions de dollars. Le chiffre d'affaires global de la société s'est établi à 4 140,9 millions de dollars, soit un recul de 17,8 % par rapport au troisième trimestre de l'exercice précédent, la marge EBITDA est en baisse de 100 points de base. L'EBITDA ajusté, hors charges et crédits, a atteint 536,2 millions de dollars, soit un recul de 23,3 % par rapport à l'exercice précédent, tandis que la marge d'EBITDA ajustée a atteint 12,9 %.

### Résumé des états financiers<sup>1</sup>

Les annexes du présent document ci-dessous fournissent une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP.

(En millions sauf montants par action)	Trimestre clos le 30 septembre 2017	Trimestre clos le 30 septembre 2016 (Pro Forma)	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	4 140,9 \$	5 038,2 \$	(17,8 %)
<b>Résultat net</b>	121,0	327,0	(63,0 %)
<b>BPA dilué</b>	0,26 \$		
<b>EBITDA ajusté</b>	536,2 \$	699,3 \$	(23,3 %)
<b>Marge d'EBITDA ajustée</b>	12,9 %	13,9 %	(100 pbs)
<b>Résultat net, hors charges et crédits</b>	183,6		
<b>BPA dilué, hors charges et crédits</b>	0,39 \$		
<b>Prise de commandes</b>	2 461,9		
<b>Carnet de commandes</b>	13 902,4		

<sup>1</sup> L'ensemble des comparaisons par rapport au trimestre de l'année précédente est effectué sur la base des résultats pro forma de 2016, comme si la fusion avait été finalisée le 1<sup>er</sup> janvier 2016, en consolidant totalement la coentreprise Yamal LNG pour l'ensemble de la période.

Le bénéfice par action dilué a atteint un montant de 0,26 dollar, lequel inclut 101,3 millions de dollars de charges et crédits avant impôt, soit 0,13 dollar par action diluée, comme détaillé dans les annexes jointes au présent document. Le bénéfice par action dilué ajusté s'est élevé à 0,39 \$.

Le conseil d'administration de la société a approuvé le versement d'un premier dividende en numéraire trimestriel d'un montant de 0,13 dollar par action ordinaire.

---

Doug Pferdehirt, Directeur Général de TechnipFMC, a déclaré, « Nos résultats du troisième trimestre témoignent à nouveau de la solidité de notre performance opérationnelle dans tous nos segments d'activité. Nous avons continué de démontrer la qualité de réalisation de nos projets dans les segments Onshore/Offshore et Subsea en franchissant plusieurs étapes clés. Notre segment Surface Technologies a bénéficié d'une activité accrue sur le marché nord-américain, principalement due à la demande croissante pour nos services de complétion de puits ».

« Le montant total des prises de commandes sur le trimestre a atteint 2,5 milliards de dollars, dont près d'1 milliard de dollars pour le seul segment subsea, renforçant ainsi notre conviction quant à la poursuite de la reprise de ce marché. Nous estimons qu'aux cours actuels du pétrole, la plupart des grands projets dans le subsea peuvent être lancés, les reports de projets étant davantage dûs à l'incertitude sur les cours à court terme qu'à des craintes quant à la rentabilité économique des projets eux-mêmes. Nous voyons le potentiel pour l'attribution dans les prochains mois et tout au long de l'année 2018, de nouveaux contrats majeurs dans le subsea, le renforcement de notre activité dans les services subsea et de croissance des opportunités de développement de champs existants. Quelle que soit la date d'attribution de ces contrats majeurs dans le subsea, nous restons persuadés qu'en termes de prises de commandes, nous dépasserons cette année le niveau atteint en 2016 ».

« Nous prévoyons également qu'en 2018 nos prises de commandes dans le subsea dépasseront les niveaux atteints en 2017, compte tenu de la dynamique actuelle de notre activité en termes de réponses à des appels d'offres et de l'accélération dans l'attribution des projets intégrés. Le marché se montre de plus en plus réceptif à notre offre unique de prestations intégrées à haute valeur ajoutée dans le subsea. L'augmentation de notre activité en termes de contrats d'étude d'ingénierie d'avant-projet détaillé intégré (iFEED™) nous ouvre la porte à toute une série d'opportunités qui pourraient se concrétiser par l'attribution en gré à gré de projets iEPCI™ ».

« Par ailleurs, nous suivons actuellement plusieurs projets sur le marché aval qui représentent un montant global de plus de 5 milliards de dollars. Sur ces projets, nous sommes soit activement impliqués en tant que prestataire d'études d'ingénierie d'avant-projet détaillées (FEED) soit nous avons participé à la réalisation des installations initiales. Cette implication en amont nous donne une meilleure compréhension des projets et nous confère un avantage compétitif certain. »

« Afin de nous différencier encore davantage et de renforcer la rentabilité économique des projets, nous augmentons nos investissements dans le développement de systèmes et de technologies intégrées de nouvelle génération dans le secteur du subsea. Nous

avons également annoncé la conclusion d'un accord avec la société Plexus en vue de l'acquisition de son activité dans le domaine des services et produits d'exploration et de forage, renforçant ainsi notre offre dans le segment Surface Technologies. Par ailleurs, notre Conseil d'Administration a autorisé le versement d'un dividende trimestriel de 0,13 dollars par action ordinaire et nous avons désormais mis en œuvre notre programme de rachat d'actions, démontrant ainsi clairement notre engagement de distribution aux actionnaires ».

En conclusion, M. Pferdehirt a déclaré : « Dans la perspective de 2018, nous sommes engagés dans un processus visant à gérer le recul de notre chiffre d'affaires sans pour autant renoncer aux investissements stratégiques nécessaires pour maintenir nos capacités opérationnelles jusqu'à la reprise. Nous voyons se profiler des opportunités significatives qui résulteront aussi bien de nos initiatives en interne que des fondamentaux du marché. Nous continuerons de générer de nouvelles économies et de renforcer notre efficacité opérationnelle dans le cadre de l'intégration. Nous continuerons de proposer un changement à la fois concret, différencié et durable via nos modèles de prestations intégrées qui peuvent transformer les marchés auxquels nous nous adressons et être une source de profits aussi bien pour nos clients que pour notre société ».

## Principaux éléments financiers et opérationnels – Troisième trimestre 2017

### Subsea

#### Principaux éléments financiers<sup>1</sup>

Les annexes du présent document ci-dessous fournissent une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP.

(En millions)	Trimestre clos le 30 septembre 2017	Trimestre clos le 30 septembre 2016 (Pro forma)	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	1 478,2 \$	2 346,6 \$	(37,0 %)
<b>Résultat d'exploitation</b>	102,8	357,7	(71,3 %)
<b>EBITDA ajusté</b>	260,4	503,4	(48,3 %)
<b>Marge d'EBITDA ajustée</b>	17,6 %	21,5 %	(390 pbs)
<b>Prise de commandes</b>	979,8		
<b>Carnet de commandes</b>	5 948,9		

Au troisième trimestre, le segment Subsea a enregistré un chiffre d'affaires de 1,5 milliard de dollars. Cela représente un recul de 37 % par rapport à l'exercice précédent, principalement dû à une baisse d'activité des projets en Europe et en Afrique. Le recul des prises de commandes au cours des périodes précédentes continue d'impacter négativement le chiffre d'affaires à court-terme.

Le segment Subsea a enregistré un résultat d'exploitation de 102,8 millions de dollars ; l'EBITDA ajusté a atteint 260,4 millions de dollars avec une marge de 17,6 %. La marge

d'exploitation a reculé par rapport à l'exercice précédent, la qualité d'exécution des projets, les réductions de coûts et la poursuite des activités de restructuration ayant été plus que compensées par la baisse de l'activité. Ces mêmes facteurs sont à l'origine d'un recul de la marge d'EBITDA ajustée par rapport à l'exercice précédent : ce recul atteignant 390 points de base.

Au troisième trimestre 2017, le taux d'utilisation des navires s'est établi à 70 %, soit un taux en légère progression par rapport aux 67 % du deuxième trimestre 2017 mais en recul par rapport aux 86 % du troisième trimestre de l'exercice précédent.

Faits marquants du troisième trimestre pour le segment Subsea

- **Projet Kaombo pour Total**  
La campagne de notre navire Deep Blue s'est achevée mi-septembre. Le Skandi Africa, avec l'assistance du North Sea Atlantic mène maintenant la campagne d'installation des ombilicaux ainsi que des spools flexibles et rigides.
- **Projet Appomattox pour Shell**  
Livraison réussie de deux collecteurs de production et finalisation d'opérations clés ayant un lien avec les prochaines livraisons d'arbres verticaux sous-marins.
- **Projet Prelude FLNG pour Shell**  
Ancrage réalisé au mois d'août. Connection des ombilicaux achevée ; installation du riser de remontée d'eau terminée.

Les prises de commandes du segment Subsea sur le trimestre ont représenté un montant de 979.8 millions de dollars. Les prises de commandes suivantes ont été annoncées durant la période :

- **Projet Lancaster iEPCI™ pour Hurrricane à l'ouest des îles Shetland**  
Ce contrat intégré (iEPCI™) couvre l'ingénierie, la fourniture des équipements, la construction et l'installation des équipements sous-marins destinés au projet Lancaster Early Production System (EPS). Il englobe les ombilicaux, les risers, les flowlines et le système de production sous-marin ainsi que l'installation des équipements sous-marins, du « touret » et du système d'ancrage.
- **Phase 2 du projet Peregrino pour Statoil au Brésil**  
Contrat EPCI (ingénierie, fourniture des équipements, construction et installation) en vue du raccordement de la conduite sous-marine à la nouvelle plate-forme de production située dans le bassin de Campos. Ce projet couvre la fourniture des conduites flexibles et rigides ainsi que celle des équipements sous-marins requis.
- **Projet West White Rose pour Husky Energy au Canada**  
Ce contrat EPCI couvre la fourniture des équipements sous-marins qui comprennent notamment des collecteurs de raccordement, des flowlines flexibles et des ombilicaux de contrôle. Ces équipements permettront de connecter la plate-forme West White Rose annoncée récemment à l'unité flottante existante de production, de stockage et de transfert (FPSO) SeaRose.

Écoulement estimé du carnet de commandes au 30 septembre 2017 (En millions)	Subsea
<b>2017 (3 mois)</b>	1 334 \$
<b>2018</b>	2 572
<b>2019 et au-delà</b>	2 043
<b>Total</b>	<b>5 949 \$</b>

- *Le carnet de commandes n'inclut pas les contrats du sous-segment Subsea Services.*

## Onshore/Offshore

### Principaux éléments financiers<sup>1</sup>

*Les annexes du présent document ci-dessous fournissent une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP.*

(En millions)	Trimestre clos le 30 septembre 2017	Trimestre clos le 30 septembre 2016 (Pro Forma)	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	2 308,1 \$	2 398,8 \$	(3,8 %)
<b>Résultat d'exploitation</b>	206,4	118,6	74,0 %
<b>EBITDA ajusté</b>	244,6	132,4	84,7 %
<b>Marge d'EBITDA ajustée</b>	10,6 %	5,5 %	+510 pbs
<b>Prise de commandes</b>	1 153,0		
<b>Carnet de commandes</b>	7 559,3		

Au troisième trimestre, le segment Onshore/Offshore a enregistré un chiffre d'affaires de 2,3 milliards de dollars. Cela représente un recul de 3,8 % par rapport au troisième trimestre de l'exercice précédent. Ce léger recul s'explique du fait de l'achèvement de plusieurs projets depuis la même période de l'exercice précédent qui n'a été que partiellement compensé par une hausse de l'activité au Moyen-Orient.

Le segment Onshore/Offshore a enregistré un résultat d'exploitation de 206,4 millions de dollars tandis que l'EBITDA ajusté a atteint 244,6 millions de dollars avec une marge de 10,6 %. Malgré la baisse du chiffre d'affaires, le résultat et la marge d'exploitation se sont améliorés par rapport à l'exercice précédent en raison de la bonne progression de plusieurs projets majeurs. Ce sont ces mêmes facteurs qui sont à l'origine d'une amélioration significative de l'EBITDA et de la marge d'EBITDA ajustés ; la marge d'EBITDA ajustée a progressé de 510 points de base par rapport à l'exercice précédent.

**Faits marquants du troisième trimestre pour le segment Onshore/Offshore**

- Projet Yamal LNG**  
 Le dernier des 142 modules destinés aux trois trains de liquéfaction est arrivé sur site au mois de septembre, en avance par rapport au planning de livraison. Le démarrage des deux premiers compresseurs de gaz et de la torche s'est déroulé parfaitement. La mise en service du Train 1 est en bonne voie et sera bientôt achevée.
- Projet Prelude FLNG de Shell**  
 L'unité flottante est arrivée au large des côtes d'Australie. La mise en service offshore des topsides est en cours d'exécution.
- Agrandissement de la raffinerie de Jebel Ali exploitée par ENOC**  
 À la suite de l'achèvement de la campagne d'installation des pieux, les travaux de génie civil et la fourniture des équipements sont en phase d'accélération.

Les prises de commandes du segment Onshore/Offshore sur le trimestre ont atteint 1,2 milliard de dollars. Même si aucun contrat majeur ne nous a été attribué au cours du trimestre, les prises de commandes témoignent de la solidité de nos activités « Process Technology », « Project Management Consultancy » et de notre offre de services.

<b>Écoulement estimé du carnet de commandes au 30 septembre 2017</b> (En millions)	<b>Onshore/Offshore</b>
<b>2017 (3 mois)</b>	1 693 \$
<b>2018</b>	3 729
<b>2019 et au-delà</b>	2 137
<b>Total</b>	<b>7 559 \$</b>

- Le carnet de commandes ne reflète pas l'intégralité du chiffre d'affaires potentiel dans les périodes à venir compte tenu des parties remboursables des contrats existants.*

## Surface Technologies

### Principaux éléments financiers<sup>1</sup>

Les annexes du présent document ci-dessous fournissent une comparaison détaillée des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP.

(En millions)	Trimestre clos le 30 septembre 2017	Trimestre clos le 30 septembre 2016 (Pro Forma)	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	353,9 \$	295,2 \$	19,9 %
<b>Résultat d'exploitation</b>	49,0	(17,4)	ns
<b>EBITDA ajusté</b>	71,2	14,8	381,1 %
<b>Marge d'EBITDA ajustée</b>	20,1 %	5,0 %	1 510 pbs
<b>Prise de commandes</b>	329,1		
<b>Carnet de commandes</b>	394,2		

Au troisième trimestre, le segment Surface Technologies a enregistré un chiffre d'affaires de 353,9 millions de dollars. Cela représente une augmentation de 19,9 % par rapport à la même période de l'exercice précédent qui s'explique du fait d'une forte augmentation de notre activité en Amérique du Nord dans le domaine des opérations de complétion de puits alors que sur les marchés internationaux, la demande portant sur nos produits et services est restée stable.

Le segment Surface Technologies a enregistré un résultat d'exploitation de 49 millions de dollars ; hors charges et crédits, le résultat d'exploitation a atteint 56 millions de dollars. L'EBITDA ajusté a atteint 71,2 millions de dollars avec une marge de 20,1 %.

Le résultat et la marge d'exploitation se sont nettement améliorés par rapport à l'exercice précédent du fait d'un mix produits ayant un impact positif sur les ventes de l'activité de contrôle des fluides et d'une structure de coûts plus favorable. Ce sont ces mêmes facteurs qui sont à l'origine d'une amélioration de l'EBITDA et de la marge d'EBITDA ajustés.

Les prises de commandes sur le trimestre se sont améliorées en atteignant 329,1 millions de dollars. Le carnet de commandes a atteint 394,2 millions de dollars. Dans ce segment d'activité, le carnet de commandes s'exécute en général sur une durée de neuf mois compte tenu du cycle court inhérent à la nature de l'activité.

### Corporate

Les charges corporate ont atteint 42,3 millions de dollars au troisième trimestre. Hors charges et crédits d'un montant de 1,6 million de dollars, les charges corporate ont atteint un montant de 40,7 millions de dollars dans lequel sont inclus 19,3 millions de dollars au titre de gains de change.



Les charges d'intérêts nettes ont atteint un montant de 86,3 millions de dollars au cours du trimestre, dans lequel est incluse l'augmentation d'une dette à payer aux partenaires d'une coentreprise pour un montant de 73,3 millions de dollars.

La société a enregistré au cours du trimestre une provision pour impôt de 111,7 millions de dollars. La provision a été plus importante que prévue en raison d'un accroissement des revenus dans des juridictions à fiscalité élevée et de l'augmentation de reprises d'impôts différés dans certaines entités dont la profitabilité future est en baisse. Le taux d'imposition enregistré a été de 48,6 %. En excluant l'impact des éléments décrits plus haut, le taux effectif aurait été de 30,3%

Les amortissements et dépréciations ont représenté un montant total de 151 millions de dollars pour le troisième trimestre, montant dans lequel sont inclus les amortissements et dépréciations relatifs à l'allocation du prix d'acquisition lié à la fusion pour un montant de 32 millions de dollars.

Les investissements se sont élevés à 62,9 millions de dollars.

Le 25 septembre 2017, la société a annoncé la mise en œuvre de son programme de rachat d'actions annoncé précédemment. La société a racheté 129 800 actions au cours de la dernière semaine du trimestre pour un montant total de 3,6 millions de dollars. La société maintient son engagement de réaliser la totalité du montant de rachat autorisé de 500 millions de dollars au plus tard d'ici la fin 2018.

Le conseil d'administration de la société a approuvé le versement d'un premier dividende en numéraire trimestriel d'un montant de 0,13 dollar par action ordinaire qui sera versé aux actionnaires inscrits en compte au 21 novembre 2017. La date de détachement du coupon sera le 20 novembre 2017 et la date de mise en paiement devrait être le 1er décembre 2017 ou rapidement après cette date.

## Prévisions

Vous trouverez ci-après les prévisions de la société pour l'ensemble de l'exercice 2017. Les perspectives révisées reflètent les mises à jour suivantes :

- Le chiffre d'affaires du segment Onshore/Offshore devrait atteindre 7,7 milliards de dollars contre 7,3 milliards de dollars annoncés précédemment. La marge d'EBITDA<sup>2</sup> (hors charges et crédits) devrait être d'au moins 9,5 % contre 8 % annoncés précédemment.
- Le chiffre d'affaires du segment Surface Technologies devrait être d'au moins 1,3 milliard de dollars contre 1,4 milliard de dollars annoncés précédemment ; la marge d'EBITDA<sup>2</sup> (hors charges et crédits) devrait être d'au moins 16,5 % contre 13 % annoncés précédemment.

---

<sup>2</sup> Notre évaluation prévisionnelle de la marge d'EBITDA ajustée de chaque segment est une évaluation non-GAAP. Dans le cadre d'une approche prévisionnelle, il nous est impossible, à moins d'y consacrer des efforts déraisonnables, de comparer cette évaluation avec une évaluation GAAP comparable, compte tenu du caractère imprédictible des éléments individuels constitutifs de l'évaluation financière la plus directement comparable et du caractère variable des éléments non pris en compte dans une telle évaluation. De telles informations sont susceptibles d'avoir un impact important, et potentiellement imprédictible, sur nos futurs résultats financiers.



- Les charges d'intérêts nettes, le taux d'imposition, les investissements et les coûts d'intégration liés à la fusion et les coûts de restructuration ont également été mis à jour.

## Prévisions pour 2017 \* *Eléments mis à jour le 25 octobre 2017*

Subsea	Onshore/Offshore*	Surface Technologies*
Chiffre d'affaires d'au moins 6,1 milliards de dollars.	Chiffre d'affaires d'au moins 7,7 milliards de dollars	Chiffre d'affaires de 1,3 milliard de dollars
Marge d'EBITDA <sup>2</sup> d'au moins 17 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition ainsi que d'autres charges).	Marge d'EBITDA <sup>2</sup> d'au moins 9,5 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition ainsi que d'autres charges).	Marge d'EBITDA <sup>2</sup> d'au moins 16,5% (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition ainsi que d'autres charges).

### TechnipFMC

**Charges corporate** comprises entre 50 et 55 millions de dollars par trimestre (soumises aux variations des taux de change)

**Charges d'intérêt nettes** d'environ 15 millions de dollars sur le T4\*

**Taux d'imposition** compris entre 30 % et 32 % pour le T4\*

**Dépenses d'investissement** d'environ 250 millions de dollars pour l'ensemble de l'exercice\*

**Coûts de restructuration et coûts liés à l'intégration de la fusion** d'environ 75 millions de dollars sur le T4\*

**Synergies en termes de coûts** permettant de réaliser des économies annuelles d'un montant de 400 millions de dollars (200 millions de dollars en rythme annualisé au 31/12/2017, 400 millions de dollars en rythme annualisé au 31/12/2018)

La société a initié les premières estimations préliminaires pour chaque segment pour l'année 2018. La société présentera des estimations complètes à l'occasion de la publication des résultats du quatrième trimestre.

### Prévisions par segment pour 2018

Subsea	Onshore/Offshore	Surface Technologies
Chiffre d'affaires compris dans une fourchette allant de 5,0 à 5,3 milliards de dollars	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette allant de 5,3 à 5,7 milliards de dollars	Chiffre d'affaires compris dans une fourchette allant de 1,5 à 1,6 milliards de dollars
Marge d'EBITDA <sup>2</sup> d'au moins 14 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition ainsi que d'autres charges)	Marge d'EBITDA <sup>2</sup> d'au moins 9,5 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition ainsi que d'autres charges)	Marge d'EBITDA <sup>2</sup> d'au moins 17,5 % (en excluant les amortissements relatifs à l'allocation du prix d'acquisition ainsi que d'autres charges)

### Analyst Day

La société tiendra un « Analyst Day » le mardi 28 novembre 2017 à Houston, Texas. La session de présentation générale aura lieu de 8h30 à midi (heure de Houston) et sera disponible en webcast (le lien sera publié le 27 novembre sur notre site internet). Cet évènement permettra aux participants de découvrir en détails ce que nous mettons en œuvre afin d'améliorer la performance de l'industrie mondiale de l'énergie.

### Téléconférence

La société tiendra une téléconférence le jeudi 26 octobre 2017 pour discuter des résultats financiers du troisième trimestre et de ses prévisions préliminaires pour 2018. Cette téléconférence débutera à 13h00 heure de Londres (8h00 heure de New York). Les numéros d'appel pour y participer ainsi qu'un document de présentation sont disponibles sur le site [www.technipfmc.com](http://www.technipfmc.com).

Cette téléconférence sera également accessible en ligne à partir de notre site internet avant qu'elle commence. Un enregistrement audio archivé de cette téléconférence sera également disponible à partir de ce même site une fois qu'elle aura eu lieu. En cas d'interruption du service ou de problèmes techniques au cours de la téléconférence, des informations seront publiées sur notre site.

###

### **À propos de TechnipFMC**

*TechnipFMC est un leader mondial des projets subsea, onshore/offshore et surface. Grâce à nos technologies et systèmes de production propriétaires, à notre expertise intégrée et à nos solutions complètes, nous améliorons la rentabilité économique des projets de nos clients.*

*Nous sommes les mieux placés pour offrir une plus grande efficacité tout au long du cycle de vie des projets, depuis leur conception jusqu'à leur réalisation et même au-delà. Grâce à des technologies innovantes et à de meilleures performances, notre offre ouvre de nouvelles opportunités à nos clients pour développer leurs ressources pétrolières et gazières.*

*Chacun de nos plus de 40 000 collaborateurs est guidé par un engagement sans faille auprès de nos clients et par une forte culture de l'innovation. Ils remettent en question les pratiques du secteur de l'énergie et repensent les méthodes pour atteindre les meilleurs résultats.*

*Pour en savoir plus sur notre entreprise et sur la façon dont nous optimisons les performances de l'industrie mondiale de l'énergie, rendez-vous sur le site [TechnipFMC.com](http://TechnipFMC.com) et suivez-nous sur Twitter @TechnipFMC.*

*Ce communiqué contient des « déclarations prospectives » telles que les définissent la section 27A de l'United States Securities Act de 1933, telle qu'amendée et la section 21E de l'United States Securities Exchange Act de 1934, telle qu'amendée. Les mots « penser », « attendre », « prévoir », « anticiper », « envisager », « devrait », « pourrait », « peut », « estimer », « perspectives » et les expressions similaires désignent des déclarations prospectives, qui ne sont généralement pas inscrites dans le temps. Ces déclarations prospectives comportent des risques, des incertitudes et des hypothèses significatifs qui pourraient se traduire par un écart important entre les résultats réels et passés et nos prévisions ou attentes actuelles, dont les facteurs importants connus ci-dessous :*

- *des changements inattendus des facteurs concurrentiels du secteur ;*
- *la demande du pétrole brut et du gaz naturel sur les marchés domestiques et internationaux ;*
- *notre capacité à développer et à déployer de nouvelles technologies et de nouveaux services et à protéger et préserver nos actifs essentiels dont nous détenons les droits de propriété intellectuelle ;*
- *les responsabilités pouvant découler de l'installation ou de l'utilisation de nos produits ;*
- *les dépassements de coûts se rapportant à des contrats à prix fixe ou à des projets de construction d'actifs qui sont susceptibles d'impacter notre chiffre d'affaires ;*
- *des retards dans la livraison de notre carnet de commandes et leur impact à l'avenir sur notre chiffre d'affaires, notre rentabilité et nos relations avec nos clients ;*
- *les risques liés à notre dépendance par rapport à des sous-traitants, des fournisseurs et des partenaires de coentreprise, dans le cadre de l'exécution de nos contrats ;*

- *la capacité à recruter et conserver le personnel clé ;*
- *les risques de piratage auxquels sont exposés nos employés et nos actifs en mer ;*
- *la perte cumulée de contrats importants ou d'alliances importantes ;*
- *des lois ou réglementations américaines ou internationales, y compris des réglementations environnementales, susceptibles d'augmenter nos coûts, de limiter la demande de nos produits et services ou de restreindre nos activités ;*
- *des troubles affectant l'environnement politique, réglementaire, économique et social des pays dans lesquels nous opérons ;*
- *les risques associés aux services de compensation fournis par The Depository Trust Company et Euroclear en ce qui concerne les titres échangés respectivement sur le NYSE et Euronext Paris ;*
- *les résultats du référendum au Royaume-Uni sur la sortie de celui-ci de l'Union Européenne ;*
- *les risques associés au fait d'être une société anonyme anglaise, et notamment la nécessité d'obtenir l'approbation d'un tribunal par rapport aux « bénéfices distribuables » et celle des actionnaires par rapport à certaines décisions portant sur la structure du capital ;*
- *notre capacité à verser des dividendes ou à racheter des actions conformément au plan d'allocation de capital que nous avons annoncé ;*
- *le respect de nos engagements dans le cadre des titres d'emprunt que nous avons émis et la situation des marchés du crédit ;*
- *l'abaissement de notre cote de crédit qui pourrait restreindre notre capacité d'emprunt sur les marchés de capitaux ;*
- *l'issue de réclamations à notre encontre ou de litiges pour lesquels nous ne sommes pas couverts ;*
- *les risques de variations des taux de change associés à nos activités à l'international ;*
- *les risques que les activités héritées de FMC Technologies, Inc. et Technip S.A. ne puissent être intégrées avec succès ou que la société résultant de la fusion ne puisse atteindre les résultats escomptés en termes d'économies, de valeur de certains actifs fiscaux, de synergies et de croissance ou que l'atteinte de ces résultats puisse demander plus de temps que prévu ;*
- *des coûts imprévus liés à la fusion ;*
- *une défaillance de notre infrastructure informatique ou toute violation importante de nos systèmes de sécurité ;*
- *les risques liés à nos obligations fiscales, aux modifications des lois fiscales fédérales aux États-Unis ou des lois fiscales internationales ou aux interprétations dont elles font l'objet ; et*
- *les autres facteurs de risque décrits dans nos déclarations auprès de l'United States Securities and Exchange Commission et dans nos déclarations auprès de l'Autorité des marchés financiers ou de l'U.K. Financial Conduct Authority.*

*Nous souhaitons vous avertir de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, lesquelles ne sont pertinentes qu'à la date de leur publication. Nous n'endossons aucune obligation de publier une révision ou une actualisation de ces déclarations prospectives après leur date de publication en fonction de nouveaux renseignements, de futurs événements ou autres, sauf dans la mesure requise par la loi.*

## Contacts

### Relations avec les investisseurs

Matt Seinsheimer  
Vice-président, Relations avec les investisseurs  
Tél. : +1 281 260 3665  
E-mail : [Matt Seinsheimer](mailto:Matt.Seinsheimer@technipfmc.com)

James Davis  
Senior Manager, Relations avec les investisseurs  
Tél. : +1 281 260 3665  
E-mail : [James Davis](mailto:James.Davis@technipfmc.com)

### Relations avec les médias

Christophe Belorgeot  
Vice-président, Communications  
Tél. : +33 1 47 78 39 92  
E-mail : [Christophe Belorgeot](mailto:Christophe.Belorgeot@technipfmc.com)

Delphine Nayral  
Manager, Relations publiques  
Tel: +33 1 47 78 34 92  
E-mail : [Delphine Nayral](mailto:Delphine.Nayral@technipfmc.com)

Lisa Adams  
Senior Manager, Communications numériques  
Tél. : +1 281 405 4659  
E-mail : [Lisa Adams](mailto:Lisa.Adams@technipfmc.com)

**TECHNIPFMC plc et FILIALES CONSOLIDÉES**  
**ÉTATS FINANCIERS GAAP**

Les états financiers US GAAP de TechnipFMC plc et des filiales consolidées sont publiés sur les pages suivantes. Les résultats financiers reflètent les informations suivantes :

- Le 16 janvier 2017, TechnipFMC a été créé via la fusion de Technip S.A. (Technip) et de FMC Technologies, Inc. (FMC Technologies).
- En décembre 2016, Technip a augmenté sa participation au capital de la coentreprise Yamal LNG, en devenant ainsi l'actionnaire majoritaire. L'application des normes US GAAP se traduit par l'intégration globale de la coentreprise à la date de la transaction.

Par conséquent, les résultats pour le trimestre et les 9 mois clos le 30 septembre 2017 :

1. Comprennent les résultats de Technip pour l'ensemble de la période;
2. Comprennent les résultats de FMC Technologies pour la période du 17 janvier au 30 septembre 2017 ; le chiffre d'affaires de 112,9 millions de dollars sur la période du 1<sup>er</sup> janvier au 16 janvier 2017 n'a pas été comptabilisé, dont environ 70 % provenaient du segment Subsea ; et
3. Consolident intégralement la coentreprise Yamal LNG pour l'ensemble de la période au sein du segment Onshore/Offshore.

Les résultats pour le trimestre et les 9 mois clos le 30 juin 2017 ne comprennent que les résultats de Technip, incluant la quote-part dans le résultat net des sociétés mises en équivalence de la coentreprise Yamal LNG.

Dans le cadre de ces états financiers, l'EBITDA ajusté est également utilisé pour décrire l'EBITDA hors amortissements liés à l'impact de l'allocation du prix d'acquisition, et autres charges et crédits.

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**ÉTATS DES RÉSULTATS CONSOLIDÉS CONDENSÉS**

(En millions sauf montants par action)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Neuf mois clos le	
	30 septembre		30 septembre	
	2017	2016	2017	2016
Chiffre d'affaires	\$ 4 140,9	\$ 2 375,7	\$ 11 373,9	\$ 7 151,9
Charges et dépenses	3 872,3	2 120,2	10 704,6	6 505,9
	268,6	255,5	669,3	646,0
Autres produits (charges), nets	47,3	149,1	82,6	55,3
Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes	315,9	404,6	751,9	701,3
Charges d'intérêts, nettes	(86,3)	(0,4)	(240,5)	(21,4)
Résultat avant impôts	229,6	404,2	511,4	679,9
Provision pour impôts	111,7	102,5	249,7	153,8
Résultat net	117,9	301,7	261,7	526,1
Perte nette attribuable aux minoritaires	3,1	0,7	5,5	1,0
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	\$ 121,0	\$ 302,4	\$ 267,2	\$ 527,1
Bénéfice par action (BPA) attribuable à TechnipFMC plc :				
Basic	\$ 0,26	\$ 2,50	\$ 0,57	\$ 4,41
Dilué	\$ 0,26	\$ 2,39	\$ 0,57	\$ 4,22
Nombre moyen pondéré des actions en circulation :				
Basic	467,2	121,0	466,8	119,6
Dilué	469,7	126,9	468,3	125,3



**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**INFORMATION SECTORIELLE**

(En millions)

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Neuf mois clos le	
	30 septembre		30 septembre	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
<b><u>Chiffre d'affaires</u></b>				
Subsea	\$ 1 478,2	\$ 1 560,3	\$ 4 585,2	\$ 4 624,7
Onshore/Offshore	2 308,1	815,4	5 885,0	2 527,2
Surface Technologies	353,9	-	902,3	-
Autres produits et éliminations intra-groupe	0,7	-	1,4	-
	<u>\$ 4 140,9</u>	<u>\$ 2 375,7</u>	<u>\$ 11 373,9</u>	<u>\$ 7 151,9</u>
<b><u>Résultat avant impôts</u></b>				
<b><u>Résultat (perte) d'exploitation sectoriel</u></b>				
Subsea	\$ 102,8	\$ 282,0	\$ 393,1	\$ 669,9
Onshore/Offshore	206,4	70,9	553,7	139,8
Surface Technologies	49,0	-	29,4	-
Résultat d'exploitation sectoriel total	<u>358,2</u>	<u>352,9</u>	<u>976,2</u>	<u>809,7</u>
<b><u>Éléments Corporate</u></b>				
Charges corporate nettes (1)	(42,3)	51,7	(224,3)	(108,4)
Charge d'intérêts	<u>(86,3)</u>	<u>(0,4)</u>	<u>(240,5)</u>	<u>(21,4)</u>
Total des éléments corporate	<u>(128,6)</u>	<u>51,3</u>	<u>(464,8)</u>	<u>(129,8)</u>
Résultat net avant impôt (2)	<u>\$ 229,6</u>	<u>\$ 404,2</u>	<u>\$ 511,4</u>	<u>\$ 679,9</u>

(1) Les charges corporate nettes comprennent principalement les frais de personnel, les coûts de rémunérations à base d'actions, les autres avantages sociaux, certains gains et pertes de change et les frais de transaction liés à la fusion.

(2) Les montants imputables aux participations minoritaires sont pris en compte.

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**INFORMATION SECTORIELLE**

(Non audités et en millions)

	Trimestre clos le		Neuf mois clos le	
	30 septembre		30 septembre	
	2017	2016	2017	2016
<b><u>Prise de commandes (1)</u></b>				
Subsea	\$ 979,8	\$ 550,8	\$ 3 418,8	\$ 1 881,3
Onshore/Offshore	1 153,0	1 155,6	2 938,7	2 497,6
Surface Technologies	329,1	-	846,9	-
Total prises de commandes	<u>\$ 2 461,9</u>	<u>\$ 1 706,4</u>	<u>\$ 7 204,4</u>	<u>\$ 4 378,9</u>

	30 septembre	
	2017	2016
	<b><u>Carnet de commandes (2)</u></b>	
Subsea	\$ 5 948,9	\$ 5 662,9
Onshore/Offshore	7 559,3	8 035,9
Surface Technologies	394,2	-
Total carnet de commandes	<u>\$ 13 902,4</u>	<u>\$ 13 698,8</u>

(1) Les prises de commandes représentent le montant du chiffre d'affaires estimé correspondant aux commandes fermes des clients reçues au cours de la période.

(2) Le carnet de commandes est calculé en tant que montant estimé des commandes fermes des clients non encore exécutées, à la date de publication des résultats.

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**BILANS CONSOLIDÉS CONDENSÉS**  
(En millions)

	<b>(non audités)</b>	
	<b>30 septembre, 2017</b>	<b>31 décembre, 2016</b>
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 6 896,1	\$ 6 269,3
Créances clients, nettes	2 724,3	2 024,5
Contrats de construction - montant à l'actif	1 317,9	485,8
Stock, net	930,7	334,7
Autres actifs courants	2 266,0	1 822,9
Total actif courant	<u>14 135,0</u>	<u>10 937,2</u>
Immobilisations corporelles, nettes	3 950,0	2 620,1
Écart d'acquisition	8 896,0	3 718,3
Immobilisations incorporelles, nettes	1 391,8	173,7
Autres immobilisations	1 255,4	1 240,4
Total immobilisations	<u>\$ 29 628,2</u>	<u>\$ 18 689,7</u>
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	\$ 473,2	\$ 683,6
Dettes fournisseurs	4 647,7	3 837,7
Avances reçues	137,9	411,1
Contrats de construction - montant au passif	3 026,4	3 323,0
Autres passifs courants	3 296,2	2 633,5
Total passif courant	<u>11 581,4</u>	<u>10 888,9</u>
Dette à long terme, moins la part courante	3 167,4	1 869,3
Autres passifs	1 154,5	819,6
Capitaux propres de TechnipFMC plc	13 729,4	5 123,6
Intérêts minoritaires	(4,5)	(11,7)
Total passif et capitaux propres	<u>\$ 29 628,2</u>	<u>\$ 18 689,7</u>

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**TABLEAUX DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS CONDENSÉS**  
(En millions)

	(non audités)	
	Neuf mois clos le	
	30 septembre	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Flux de Trésorerie provenant des activités d'exploitation :		
Résultat net	\$ 261,7	\$ 526,1
Dépréciation et amortissement	461,7	223,6
Créances clients, nets et contrats de construction - montant à l'actif	225,8	(727,8)
Stock, net	198,0	68,4
Dettes fournisseurs	150,2	131,2
Avances reçues et contrats de construction - montant au passif	(1 195,3)	(72,5)
Autres	176,9	119,4
Flux de Trésorerie nette provenant des activités d'exploitation	<u>279,0</u>	<u>268,4</u>
Flux de Trésorerie provenant des activités d'investissement		
Investissements	(170,4)	(107,6)
Trésorerie acquise à l'issue de la fusion de Technip et FMC Technologies	1 479,2	-
Autres	25,6	(79,7)
Flux de Trésorerie nette provenant des activités d'investissement	<u>1 334,4</u>	<u>(187,3)</u>
Flux de Trésorerie provenant des activités de financement :		
Augmentation (diminution) nette de la dette	(931,3)	(320,1)
Dividendes payés	-	(112,4)
Autres	(124,8)	(151,0)
Flux de Trésorerie nette provenant des activités de financement	<u>(1 056,1)</u>	<u>(583,5)</u>
Impact des variations des taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	<u>69,5</u>	<u>121,8</u>
Augmentation (diminution) de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	626,8	(380,6)
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période	<u>6 269,3</u>	<u>3 178,0</u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période	<u>\$ 6 896,1</u>	<u>\$ 2 797,4</u>

**TECHNIPFMC plc ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**RÉSULTATS FINANCIERS NON-GAAP**

La comparaison des états financiers US GAAP avec les états non-GAAP de TechnipFMC plc et des filiales consolidées est publiée en page suivante. Les résultats financiers reflètent les informations suivantes :

- Le 16 janvier 2017, TechnipFMC a été créé via la fusion de Technip S.A. (Technip) et de FMC Technologies, Inc. (FMC Technologies).
- En décembre 2016, Technip a augmenté sa participation au capital de la coentreprise Yamal LNG, en devenant ainsi l'actionnaire majoritaire. L'application des normes US GAAP se traduit par l'intégration globale de la coentreprise à la date de la transaction.

Les résultats non-GAAP pour le trimestre et les 9 mois clos le 30 septembre 2017 :

1. Comprennent les résultats de Technip pour l'ensemble de la période ;
2. Comprennent les résultats de FMC Technologies pour la période du 17 janvier au 30 septembre 2017 ; le chiffre d'affaires de 112,9 millions de dollars sur la période du 1<sup>er</sup> janvier au 16 janvier 2017 n'a pas été comptabilisé, dont environ 70 % provenaient du segment Subsea et le reste du segment Surface Technologies ; et
3. Consolident intégralement la coentreprise Yamal LNG pour l'ensemble de la période au sein du segment Onshore/Offshore.

Les résultats pro forma non-GAAP pour le trimestre et les 9 mois clos le 30 septembre 2017 :

1. Comprennent les résultats de Technip et de FMC Technologies pour l'ensemble de la période ;
2. Fusionnent les anciens segments Surface Technologies et Energy Infrastructure de FMC Technologies pour créer le segment Surface Technologies pro forma ;
3. Les ajustements liés à l'allocation du prix d'acquisition ont été appliqués de façon identique aux résultats du trimestre et des 9 mois clos le 30 septembre 2017 pour fournir une base comparable ; et
4. Consolident intégralement la coentreprise Yamal LNG pour l'ensemble de la période au sein du segment Onshore/Offshore.

Dans le cadre de ces états financiers, l'EBITDA ajusté est également utilisé pour décrire l'EBITDA hors amortissements liés à l'impact de l'allocation du prix d'acquisition, et autres charges et crédits.

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DES RÉSULTATS FINANCIERS GAAP AVEC LES RÉSULTATS FINANCIERS NON-GAAP**  
(En millions, non audités)

**Charges et crédits**

En complément des résultats financiers établis conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (GAAP), la communication des résultats du troisième trimestre 2017 comprend également des résultats financiers non-GAAP (tels que définis en application de l'Item 10 de la réglementation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit les performances en glissement annuel par rapport aux résultats et données pro forma de l'exercice 2016. Le résultat net hors charges et crédits ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le résultat par action dilué hors charges et crédits; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges et crédits (« résultat d'exploitation ajusté »); les amortissements et dépréciations ajustés hors charges et crédits; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») constituent des données financières non-GAAP. Le management estime que l'exclusion des charges et crédits de ces données financières lui permet ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable sur l'autre. Cela permet également d'identifier les tendances d'exploitation qui pourraient être masquées ou trompeuses si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par le management en tant que mesures des performances pour l'établissement de certaines rémunérations incitatives. Les mesures non-GAAP ci-dessus devraient être prises en compte en supplément aux autres mesures de performances financières établies conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ni version améliorée de celles-ci. Les informations qui suivent constituent un rapprochement de ces résultats financiers non-GAAP avec les résultats comparables conformes aux GAAP.

	Trimestre clos le 30 septembre 2017						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortissement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 121,0	\$ 3,1	\$ 111,7	\$ (86,3)	\$ 315,9	\$ 151,0	\$ 466,9
Charges et (crédits)							
Pertes de valeur et autres charges	4,9	-	3,3	-	8,2	-	8,2
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	31,3	-	19,9	-	51,2	-	51,2
Charges liées à l'intégration et la fusion	2,6	-	6,6	-	9,2	-	9,2
Modification des estimations comptables	-	-	-	-	-	-	-
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	23,8	-	8,9	-	32,7	(32,0)	0,7
Données financières ajustées	<u>\$ 183,6</u>	<u>\$ 3,1</u>	<u>\$ 150,4</u>	<u>\$ (86,3)</u>	<u>\$ 417,2</u>	<u>\$ 119,0</u>	<u>\$ 536,2</u>

	Trimestre pro forma clos le 30 septembre 2016						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux intérêts minoritaires et résultat net (perte) lié(e) aux activités abandonnées	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortissement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (EBITDA)
(incluant résultats hérités de FMC Technologies et ajustements PPA)							
TechnipFMC plc, données pro forma	\$ 327,0	\$ (13,0)	\$ 110,4	\$ (13,9)	\$ 464,3	\$ 155,7	\$ 620,0
Charges et (crédits)							
Pertes de valeur et autres charges	(2,9)	-	(1,7)	-	(4,6)	-	(4,6)
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	27,0	-	11,6	-	38,6	-	38,6
Charges liées à l'intégration et la fusion	31,5	-	13,1	-	44,6	-	44,6
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	23,8	-	8,9	-	32,7	(32,0)	0,7
Données financières ajustées	<u>\$ 406,4</u>	<u>\$ (13,0)</u>	<u>\$ 142,3</u>	<u>\$ (13,9)</u>	<u>\$ 575,6</u>	<u>\$ 123,7</u>	<u>\$ 699,3</u>

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DES RÉSULTATS FINANCIERS GAAP AVEC LES RÉSULTATS FINANCIERS NON-GAAP**  
(En millions, non audités)

**Charges et crédits**

En complément des résultats financiers établis conformément aux principes comptables généralement admis aux États-Unis (GAAP), la communication des résultats du troisième trimestre 2017 comprend également des résultats financiers non-GAAP (tels que définis en application de l'Item 10 de la réglementation S-K du Securities Exchange Act de 1934, comme amendé) et décrit les performances en glissement annuel par rapport aux résultats et données pro forma de l'exercice 2016. Le résultat net hors charges et crédits ainsi que les agrégats qui en découlent (y compris le résultat par action dilué hors charges et crédits; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, hors charges et crédits (« résultat d'exploitation ajusté »); les amortissements et dépréciations ajustés hors charges et crédits; le résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (« EBITDA ajusté ») constituent des données financières non-GAAP. Le management estime que l'exclusion des charges et crédits de ces données financières lui permet ainsi qu'aux investisseurs d'évaluer plus efficacement les résultats d'exploitation et les résultats consolidés de TechnipFMC d'une période comptable sur l'autre. Cela permet également d'identifier les tendances d'exploitation qui pourraient être masquées ou trompeuses si ces postes n'étaient pas exclus. Ces données sont également utilisées par le management en tant que mesures des performances pour l'établissement de certaines rémunérations incitatives. Les mesures non-GAAP ci-dessus devraient être prises en compte en supplément aux autres mesures de performances financières établies conformément aux GAAP, et non pas en tant que substitut ni version améliorée de celles-ci. Les informations qui suivent constituent un rapprochement de ces résultats financiers non-GAAP avec les résultats comparables conformes aux GAAP.

	Neuf mois clos le 30 septembre 2017						
	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux minoritaires	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortissement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (EBITDA)
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc tel que publié	\$ 267,2	\$ 5,5	\$ 249,7	\$ (240,5)	\$ 751,9	\$ 461,7	\$ 1 213,6
Charges et (crédits)							
Pertes de valeur et autres charges	5,5	-	3,5	-	9,0	-	9,0
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	29,1	-	18,7	-	47,8	-	47,8
Charges liées à l'intégration et la fusion	53,1	-	34,1	-	87,2	-	87,2
Modification des estimations comptables	16,0	-	5,9	-	21,9	-	21,9
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	141,7	-	52,4	0,3	193,8	(115,3)	78,5
Données financières ajustées	<u>\$ 512,6</u>	<u>\$ 5,5</u>	<u>\$ 364,3</u>	<u>\$ (240,2)</u>	<u>\$ 1 111,6</u>	<u>\$ 346,4</u>	<u>\$ 1 458,0</u>
	Neuf mois pro forma clos le 30 septembre 2016						
(incluant résultats hérités de FMC Technologies et ajustements PPA)	Résultat net attribuable à TechnipFMC plc	Résultat net attribuable aux minoritaires et résultat net (perte) lié(e) aux activités abandonnées	Provision pour impôts	Charges d'intérêts, nettes	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes (Résultat d'exploitation)	Dépréciation et amortissement	Résultat avant impôts et charges d'intérêts nettes, dépréciation et amortissement (EBITDA)
TechnipFMC plc, données pro forma	\$ 478,8	\$ (12,6)	\$ 196,3	\$ (14,5)	\$ 702,2	\$ 477,7	\$ 1 179,9
Charges et (crédits)							
Pertes de valeur et autres charges	76,6	-	10,8	-	87,4	-	87,4
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	74,2	-	23,4	-	97,6	-	97,6
Charges liées à l'intégration et la fusion	42,6	-	18,7	-	61,3	-	61,3
Allocation du prix d'acquisition (PPA)	141,7	-	52,4	0,3	193,8	(115,3)	78,5
Données financières ajustées	<u>\$ 813,9</u>	<u>\$ (12,6)</u>	<u>\$ 301,6</u>	<u>\$ (14,2)</u>	<u>\$ 1 142,3</u>	<u>\$ 362,4</u>	<u>\$ 1 504,7</u>



**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DES RÉSULTATS FINANCIERS GAAP AVEC LES RÉSULTATS FINANCIERS NON-GAAP**  
**(En millions sauf montants par action)**

	(non audités)			
	Trimestre clos le		Neuf mois clos le	
	30 septembre		30 septembre	
	2017	2016	2017	2016
(après impôt)				
Résultat net attribuable à TechnipFMC plc, tel que publié	\$ 121	\$ 302	\$ 267	\$ 527
<b><u>Charges et (crédits)</u></b>				
Pertes de valeur et autres charges (1)	5	(4)	6	31
Charges de restructuration et autres frais de licenciement (2)	31	10	29	42
Charges liées à l'intégration et la fusion (3)	3	9	53	20
Modification des estimations comptables (4)	-	-	16	-
Allocation du prix d'acquisition (PPA) (5)	24	-	142	-
Résultat net ajusté attribuable à TechnipFMC plc, hors charges et (crédit)	<u>\$ 184</u>	<u>\$ 317</u>	<u>\$ 513</u>	<u>\$ 620</u>
BPA dilué, tel que publié	\$ 0,26	\$ 2,39	\$ 0,57	\$ 4,22
BPA dilué, hors charges et (crédits)	\$ 0,39	\$ 2,51	\$ 1,10	\$ 4,96

(1) Impact fiscal de 3 millions de dollars et de (2) millions de dollars sur les trimestres clos respectivement le 30 septembre 2017 et le 30 septembre 2016 et de 4 et 15 millions de dollars sur les neufs mois clos respectivement le 30 septembre 2017 et le 30 septembre 2016.

(2) Impact fiscal de 20 millions de dollars et de 5 millions de dollars sur les trimestres clos respectivement le 30 septembre 2017 et le 30 septembre 2016 et de 19 et 20 millions de dollars sur les neufs mois clos respectivement le 30 septembre 2017 et le 30 septembre 2016.

(3) Impact fiscal de 7 millions de dollars et de 5 millions de dollars sur les trimestres clos respectivement le 30 septembre 2017 et le 30 septembre 2016 et de 34 et 10 millions de dollars sur les neufs mois clos respectivement le 30 septembre 2017 et le 30 septembre 2016.

(4) Impact fiscal nul sur les trimestres clos respectivement le 30 septembre 2017 et le 30 septembre 2016 et impact fiscal de 6 millions de dollars et impact nul sur les neufs mois clos respectivement le 30 septembre 2017 et le 30 septembre 2016.

(5) Impact fiscal de 9 millions de dollars et impact fiscal nul sur les trimestres clos respectivement le 30 septembre 2017 et le 30 septembre 2016 et impact fiscal de 52 millions de dollars et impact nul sur les neufs mois clos respectivement le 30 septembre 2017 et le 30 septembre 2016.

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DES RÉSULTATS FINANCIERS GAAP AVEC LES RÉSULTATS FINANCIERS NON-GAAP**  
(En millions, non audités)

	<b>Trimestre clos le 30 septembre 2017</b>				
	<b>Subsea</b>	<b>Onshore/Offshore</b>	<b>Surface Technologies</b>	<b>Corporate et autres</b>	<b>Total</b>
Chiffre d'affaires	\$ 1 478,2	\$ 2 308,1	\$ 353,9	\$ 0,7	\$ 4 140,9
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 102,8	\$ 206,4	\$ 49,0	\$ (42,3)	\$ 315,9
Charges et (crédits)					
Pertes de valeur et autres charges	1,4	-	6,8	-	8,2
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	21,4	28,9	1,0	(0,1)	51,2
Charges liées à l'intégration et la fusion	(3,0)	-	(1,0)	13,2	9,2
Modification des estimations comptables	-	-	-	-	-
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	11,9	-	(0,1)	(11,1)	0,7
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - liés aux amortissements	32,1	-	0,3	(0,4)	32,0
Sous-total	63,8	28,9	7,0	1,6	101,3
Résultat d'exploitation ajusté	166,6	235,3	56,0	(40,7)	417,2
Amortissement et dépréciation ajustés	93,8	9,3	15,2	0,7	119,0
EBITDA ajusté	\$ 260,4	\$ 244,6	\$ 71,2	\$ (40,0)	\$ 536,2
Marge d'exploitation, reportée	7,0%	8,9%	13,8%		7,6%
Marge d'exploitation ajustée	11,3%	10,2%	15,8%		10,1%
Marge d'EBITDA ajustée	17,6%	10,6%	20,1%		12,9%

	<b>Trimestre pro forma clos le 30 septembre 2016</b>				
	<b>Subsea</b>	<b>Onshore/Offshore</b>	<b>Surface Technologies</b>	<b>Corporate et autres</b>	<b>Total</b>
(incluant résultats hérités de FMC Technologies et ajustements PPA)					
Chiffre d'affaires pro forma	\$ 2 346,6	\$ 2 398,8	\$ 295,2	\$ (2,4)	\$ 5 038,2
Résultat d'exploitation du segment (avant impôt), pro forma	\$ 357,7	\$ 118,6	\$ (17,4)	\$ 5,4	\$ 464,3
Charges et (crédits)					
Pertes de valeur et autres charges	1,4	(6,3)	0,3	-	(4,6)
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	3,2	11,5	14,9	9,0	38,6
Charges liées à l'intégration et la fusion	-	-	-	44,6	44,6
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	11,9	-	(0,1)	(11,1)	0,7
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - liés aux amortissements	32,1	-	0,3	(0,4)	32,0
Sous-total	48,6	5,2	15,4	42,1	111,3
Résultat d'exploitation ajusté	406,3	123,8	(2,0)	47,5	575,6
Amortissement et dépréciation ajustés	97,1	8,6	16,8	1,2	123,7
EBITDA ajusté	\$ 503,4	\$ 132,4	\$ 14,8	\$ 48,7	\$ 699,3
Marge d'exploitation, pro forma	15,2%	4,9%	-5,9%		9,2%
Marge d'exploitation ajustée	17,3%	5,2%	-0,7%		11,4%
Marge d'EBITDA ajustée	21,5%	5,5%	5,0%		13,9%

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DES RÉSULTATS FINANCIERS GAAP AVEC LES RÉSULTATS FINANCIERS NON-GAAP**  
(En millions, non audités)

Neuf mois clos le 30 septembre 2017					
	Subsea	Onshore/Offshore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
Chiffre d'affaires	\$ 4 585,2	\$ 5 885,0	\$ 902,3	\$ 1,4	\$ 11 373,9
Résultat d'exploitation du segment, tel que publié (avant impôt)	\$ 393,1	\$ 553,7	\$ 29,4	\$ (224,3)	\$ 751,9
Charges et (crédits)					
Pertes de valeur et autres charges	2,0	-	7,0	-	9,0
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	33,5	0,9	5,0	8,4	47,8
Charges liées à l'intégration et la fusion	-	-	-	87,2	87,2
Modification des estimations comptables	11,8	-	10,1	-	21,9
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	55,3	-	42,3	(19,1)	78,5
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - liés aux amortissements	104,7	-	11,5	(0,9)	115,3
Sous-total	207,3	0,9	75,9	75,6	359,7
Résultat d'exploitation ajusté	600,4	554,6	105,3	(148,7)	1 111,6
Amortissement et dépréciation ajustés	275,3	29,9	37,8	3,4	346,4
EBITDA ajusté	\$ 875,7	\$ 584,5	\$ 143,1	\$ (145,3)	\$ 1 458,0
Marge d'exploitation, reportée	8,6%	9,4%	3,3%		6,6%
Marge d'exploitation ajustée	13,1%	9,4%	11,7%		9,8%
Marge d'EBITDA ajustée	19,1%	9,9%	15,9%		12,8%

Neuf mois pro forma clos le 30 septembre 2016					
	Subsea	Onshore/Offshore	Surface Technologies	Corporate et autres	Total
(incluant résultats hérités de FMC Technologies et ajustements PPA)					
Chiffre d'affaires pro forma	\$ 7 126,4	\$ 6 629,1	\$ 948,6	\$ (15,0)	\$ 14 689,1
Résultat d'exploitation du segment (avant impôt), pro forma	\$ 836,3	\$ 239,5	\$ (116,7)	\$ (256,9)	\$ 702,2
Charges et (crédits)					
Pertes de valeur et autres charges	4,3	31,7	36,2	15,2	87,4
Charges de restructuration et autres frais de licenciement	25,3	38,1	24,7	9,5	97,6
Charges liées à l'intégration et la fusion	-	-	-	61,3	61,3
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - non liés aux amortissements	55,3	-	42,3	(19,1)	78,5
Ajustements au titre de l'allocation du prix d'acquisition (PPA) - liés aux amortissements	104,7	-	11,5	(0,9)	115,3
Sous-total	189,6	69,8	114,7	66,0	440,1
Résultat d'exploitation ajusté	1 025,9	309,3	(2,0)	(190,9)	1 142,3
Amortissement et dépréciation ajustés	278,9	27,8	54,7	1,0	362,4
EBITDA ajusté	\$ 1 304,8	\$ 337,1	\$ 52,7	\$ (189,9)	\$ 1 504,7
Marge d'exploitation, pro forma	11,7%	3,6%	-12,3%		4,8%
Marge d'exploitation ajustée	14,4%	4,7%	-0,2%		7,8%
Marge d'EBITDA ajustée	18,3%	5,1%	5,6%		10,2%

**TECHNIPFMC PLC ET FILIALES CONSOLIDÉES**  
**COMPARAISON DES RÉSULTATS FINANCIERS GAAP AVEC LES RÉSULTATS**  
**FINANCIERS NON-GAAP**  
**(En millions, non audités)**

	<b>30 septembre, 2017</b>	<b>31 décembre, 2016</b>
	<u>                    </u>	<u>                    </u>
Trésorerie et équivalents de trésorerie	\$ 6 896,1	\$ 6 269,3
Dette à court terme et part courante de la dette à long terme	(473,2)	(683,6)
Dette à long terme, moins la part courante	<u>(3 167,4)</u>	<u>(1 869,3)</u>
Trésorerie nette	<u>\$ 3 255,5</u>	<u>\$ 3 716,4</u>

La trésorerie (endettement) nette est une donnée financière non-GAAP reflétant la trésorerie et les équivalents de trésorerie, hors dette. Le management utilise ce résultat financier non-GAAP pour évaluer la structure du capital de TechnipFMC et son levier financier. Le management estime que la trésorerie (endettement) nette est une donnée financière significative qui peut également aider les investisseurs à comprendre la performance financière de TechnipFMC et les tendances sous-jacentes de la structure de son capital.